électro magazine

Le magazine de la filière électrique

N° 29 - JUIN-JUILLET 2009

www.electromagazine.fr - ISSN 1779-9899 - 8.00 €

Profession installateur/ prescripteur
Réseaux communicants : attention aux dérives

Profession fabricant
Petitjean développe son partenariat distribution

Profession négociant
Ardent fidélise sa clientèle

Technologie
La législation et l'innovation, moteurs du marché du contrôle d'accès

Développement durable
ENEO et ENR : concentré d'économies d'énergie

Changez d'image d'un simple clic!

Clipage facile et rapide du décor clip

Nouveau design de cadre

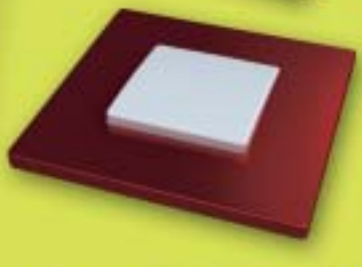
24 options de couleur

simon
matériel électrique

www.simon27play.fr

Service commercial
Tel: 0 825 800 931
e-mail: info@sme.fr
www.simon-materielelectrique.fr

SERIE simon 27 play



Décor clips en option!
Interchangeables!

sommaire

n° 29

JUIN - JUILLET 2009

p. 10

Stéphane Keller,
ingénieur consultant,
responsable de projets

p. 12

David Rameaux,
responsable marketing
et communication chez Petitjean

p. 12

Pascal Michonneau,
responsable national
distribution chez Petitjean

p. 14

Piercarlo Gramaglia,
pdg d'Ardent

p. 19

Marlyne Épaulard,
directrice de la communication
groupe Chauvin-Arnoux

p. 32

Philippe Besse,
chef de produit Mecatraction

→ Editorial 5

→ Les actualités de la filière 6

Nouvelle marque : Hager arrondit les angles 6
Brèves 6
Brèves 7
Expo Mobile Tour III 2009 de Thorn 8
Brèves 8
Régulation et GTB, bilan 2008 de l'ACR 9

→ Profession installateur/prescripteur 10

Réseaux communicants : attention aux dérives 10

→ Profession fabricant 12

Petitjean développe son partenariat distribution 12

→ Profession négociant 14

Ardent fidélise sa clientèle 14

→ Réglementation 16

La Directive machine fait peau neuve 16

→ Formation 18

Pour des installations biocompatibles efficaces 18
Chauvin-Arnoux : mesure, analyse et formation 19

→ Technologie 20

La législation et l'innovation, moteurs du marché du contrôle d'accès 20

→ Développement durable 24

ENEO et ENR : concentré d'économies d'énergie 24

→ Chantier 25

Winsta de Wago distribue l'énergie et pilote l'éclairage 25
BitronVideo pour équiper la maison CK06 26

→ Produits et nouveautés 28

Vu à Lumiville 28
Deuxième Forum Foudre de Dehn France 30
Planet-Wattohm : Et si vous passiez à la facilité ? (publi-reportage) 31
Mecatraction réconcilie câbles et cosses grâce au sertissage en B 32
L'actualité des produits 34

→ Agenda 40

Agenda 40

→ Service-lecteurs 41

→ Abonnement 41

Ce numéro comporte "la carte des grossistes de la filière électrique" jetée au centre.

Fabricant de Contrôle d'accès depuis 1985

Innovation Lumineuse

Tertiaire · Industriel · ERP* · Résidentiel collectif · Résidentiel

* Etablissement recevant du public

GARANTIE WARRANTY 5 YEARS ANS

CDVI
31, avenue du Général Leclerc
93500 PANTIN
Tél. : +33 (0)1 48 91 01 02
Fax : +33 (0)1 48 91 21 21

CDVI est membre du GIPAG

CDVI *Group Company*

CDVI AMERICAS
CDVI BENELUX
CDVI CHINA
CDVI IBÉRICA
CDVI ITALIA
CDVI MAROC
CDVI SWEDEN
CDVI SWITZERLAND
CDVI TAIWAN
CDVI UK

CDVI

www.cdvi.com
www.cdvigroup.com

édito

D.R.

“ Ne baissons pas les bras ! ”

C'est vrai, l'activité courants faibles souffre ! Mais bien moins que d'autres de la filière électrique.

Forte baisse de la détection intrusion avec moins 14 % du nombre de centrales installées par rapport à 2008/2007, soit 158 000 centrales installées (CA de 116 M€) contre 185 000.

Le contrôle d'accès enregistre une légère croissance de 5 %, à 126 M€, attribuable en partie à l'entrée en vigueur de la loi accessibilité des personnes handicapées, mais aussi à la forte créativité des industriels.

Une régression de 10 à 15 % est prévisible en 2009, pour la détection intrusion, le résidentiel étant toujours plus affecté que le tertiaire. La progression devrait se maintenir pour le contrôle d'accès.

Cela doit nous amener à poursuivre notre forte capacité d'innovation.

Les sociétés se réorganisent au profit de leurs clients pour leur offrir plus de service et de nombreuses actions ont été engagées par le groupement depuis 10 ans.

Pôle Intrusion : les référentiels normatifs européens remplacent la quasi totalité des référentiels normatifs français, constituant le socle de la certification AP2.

Pôle Contrôle d'accès collectif et tertiaire : Vigik évolue et nous mettons l'accent sur l'accessibilité aux handicapés et publions un guide « Fonctions sécuritaires d'un système multiplication ».

Pôle Vidéosurveillance : participation à l'élaboration des normes en cours.

Le GIMES contribue à faire évoluer la mise en sécurité électronique des chantiers.

Avec Récylum, le recyclage des DEEE du bâtiment est engagé, et en amont nous participons au Programme PEP.elec sur la qualité environnementale des équipements.

Nous suivons attentivement l'évolution du Bac Systèmes Electroniques Numériques (mention Alarme Sécurité Incendie) qui forme 600 jeunes par an.

Faire évoluer et promouvoir les bases solides et collectivement partagées du Groupement, en concevoir de nouvelles, tel est le sens des actions menées sous la conduite de Thierry Mazette auquel je succède, et des présidents de pôles et Commissions, du comité de direction et de nos 20 membres.

Toutes nos actions préparent l'avenir.

Pascal Le Roux
Président du GIMES

Nouvelle marque : Hager arrondit les angles

Avec le lancement de sa nouvelle charte graphique, Hager structure son offre composée de différents noms de gammes et souligne son engagement dans la convergence des systèmes.

Photo : M. Laurent

Jérôme Laulan, directeur marketing
et **Daniel Hager**, président du directoire.

« Aboutissement d'un projet de plus de 2 ans, la nouvelle marque Hager exprime une façon de se projeter dans l'avenir, d'affirmer notre identité et de cibler nos actions dans le bâtiment et avec les électriciens », souligne Daniel Hager, président du directoire.

Du coté graphique, si la typographie et la couleur du logo sont conservées (symbolisant la continuité et la préservation des fondamentaux de l'entreprise), 2 blocs carrés oranges viennent précéder l'ensemble. *« Les coins arrondis symbolisent l'ouverture vers de nouveaux métiers »*, explique Jérôme Laulan, directeur marketing.

Quant aux marques telles que Téhalit, Flash ou Logisty, elles prennent le statut de nom de gamme au sein de la marque Hager. Une façon de clarifier l'offre. Rappelons que les 4 marques historiques principales, dont Hager, représentent aujourd'hui 6 000 références commerciales. *« La convergence des systèmes dans le bâtiment va s'accélérer en termes de design, de cohérence et de technologie »*, souligne Jérôme Laulan.

En parallèle, Hager structure son offre selon 4 familles de solutions associées à 4 carrés de couleurs distinctes :

- distribution d'énergie (autour du tableau électrique) ;

- cheminement de câbles (diffusion de l'énergie et de l'information sans oublier les équipements du poste de travail) ;

- appareillage mural et automatismes du bâtiment (gestion des fonctions du bâtiment) ;

- sécurité (portiers et alarmes anti-intrusion).

La nouvelle entité du groupe Hager devrait suivre un déploiement au cours des 2 prochaines années. *« À terme, un 5e carré dont nous avons déjà réservé la couleur pourrait être attribué aux services »*, avoue Daniel Hager.

Et le développement durable ? *« Ce créneau correspond chez Hager à 3 axes, précise Jérôme Laulan. Tout d'abord du point de vue de la responsabilité sociétale. Nous avons d'ailleurs reçu fin mars le prix de l'Excellence Sociétale 2009 dans le cadre du grand prix de l'excellence patrimoniale et sociétale dont le thème était cette année la croissance durable. Ensuite, nos actions de fabrication durable permettent de limiter l'impact environnemental des sites de production. »*

Toujours actionnaire à 100 % du groupe Hager, la famille fondatrice continue à exprimer sa forte volonté d'indépendance tout en cultivant une vision à long terme des marchés. ■

BRÈVES

Nomination chez ABB France

Vincent Hurel prend la direction de la division Produits Automation du Groupe ABB en France. Entré dans le groupe ABB en 1989, Vincent Hurel Vincent Hurel a occupé divers postes de direction pour la division Produits Automation en France. Il assurait jusqu'ici la direction des activités commerciales AP France et la direction marketing et communication pour la business unit Control monde.

Par ailleurs, Frédéric Stuckelberger devient directeur marketing communication pour la division Produits Automation en France et pour la business unit Control Products. Il occupe désormais ce poste en plus de ses responsabilités de directeur marketing de l'activité Basse Tension (intégrée à la division Produits Automation).

Parmi les divisions d'ABB, la Division Produits Automation est la plus importante en France : elle emploie environ 1 200 salariés et réalise 400 M€ de CA.

Rexel : campagne commerciale coordonnée dans 17 pays européens

C'est une première à cette échelle : dans 17 pays de l'Europe continentale du Nord, Rexel a mené en mai 2009 une campagne commerciale coordonnée baptisée "Customer Connect". 1 200 commerciaux et responsables locaux ont rendu visite à plus de 30 000 clients, mettant en avant le nouveau profil du groupe Rexel, renforcé par l'ajout de la plupart des activités, marques et compétences européennes de Hagemeyer. Cette initiative vise à renforcer l'attention portée aux clients et à leur présenter de nouvelles solutions pour les accompagner dans le développement de leurs activités. En partenariat avec les fournisseurs globaux et locaux, les 26 enseignes de Rexel participant à l'initiative Customer Connect ont présenté des offres répondant aux besoins de leurs clients et faisant la promotion de nouvelles applications, notamment en matière d'énergies renouvelables et d'économies d'énergie.

BRÈVES

Road show HellermannTyton

Avec sa camionnette Innovation Tour, HellermannTyton entamera son troisième tour de France de septembre à octobre 2009. Au menu : des démonstrations autour de ses produits de fixation, protection, identification et connexion des fils et câbles. L'Innovation Tour permet aussi de réaliser des démonstrations d'outillage et de système d'impression. Pour réserver le passage de l'Innovation Tour : 01 30 13 80 00.
(www.hellermanntyton.fr/innovationtour)

Theben : catalogue en ligne interactif

Le nouveau site Internet de Theben dispose d'un catalogue en ligne de 196 pages exposant les 4 gammes de produits relatives aux paramètres temps, lumière, chauffage et systèmes. Un moteur de recherche donne accès rapidement aux descriptifs produits. Des fonctions de personnalisation permettent d'ajouter notes et marques pages. Les professionnels peuvent accéder à un espace dédié et sécurisé par mot de passe offrant les fonctions suivantes : mémorisation des contacts commerciaux, formulaires de demande d'étude en-ligne (pour l'implantation de détecteurs dans un bâtiment...), procédures et conditions de SAV... (www.theben.fr)

ETDE : un nouveau site à Toulouse

Le 29 mai dernier, ETDE inaugurait son nouveau site Midi-Pyrénées à Toulouse. La ville rouge concentre en effet 70 % de l'activité du groupe dans le Sud-Ouest. Dans ce nouvel espace, ETDE intègre par ailleurs les compétences en génie électrique et thermique (climatisation, plomberie) d'Aygobère, société rachetée en 2006.

Logement de demain : un programme d'expérimentation

Le Ministère du logement a lancé le 4 mai dernier, un programme de recherche et d'expérimentation intitulé "logement design pour tous". Objectif : inventer une conception renouvelée des logements face à l'évolution démographique, à la mutation des structures familiales, aux nouvelles exigences réglementaires et environnementales. Vieillissement de la population, logement intelligent, accessibilité sont autant de paramètres également pris en considération. L'usage se place au cœur de la réflexion. Un site Internet devrait prochainement être mis en place pour faciliter les échanges, favoriser le débat et suivre les avancées du programme.

LA NFC 15-100 SOUS CONTRÔLE !
Contrôleur d'installation électrique MX 435D
Les solutions de mesures éprouvées pour qualifier la sécurité des installations électriques et répondre aux exigences réglementaires de la NFC 15-100.
Mesure de terre
Boucle de terre
Continuité
Isolement
Tension et courant AC
Test de différentiel
Tout en un
Compact & léger
Très simple à utiliser
Sécurité renforcée !
Découvrez toute notre gamme chez votre distributeur
Tél. : 01 44 85 44 58 • info@metrix.fr • www.metrix.fr
metrix

Photo : Thorn

Expo Mobile Tour III 2009

La société Thorn organise comme tous les ans sa grande tournée pour présenter tous ses nouveaux produits et derniers développements en matière de systèmes d'éclairage et de luminaires intérieurs et extérieurs. Près de 20 gammes de produits (dont 80 % de nouveautés), allant des projecteurs aux luminaires d'éclairage public, en passant par les encastrés de sol pour l'extérieur et plafonniers, suspensions, structures et encastrés pour l'intérieur ainsi que les gaines hospitalières, sont exposées dans le dôme Thorn de 10 m de diamètre et de 6 m de haut qui a remplacé le camion des tournées précédentes. La forme hémisphérique a été jugée plus adaptée aux présentations diurnes et à la création d'effets lumineux.

Cet événement fait suite au grand succès des premiers roadshows de 2007 et de 2008 pendant lesquels près de 200 villes de toute l'Europe ont été visitées.

La tournée, appelée Travelling Light III en Europe, qui a débuté en Angleterre au mois de juin 2008 et en France les 8 et 9 avril 2009 à Strasbourg, traverse cette année15 pays européens et 70 villes.

L'exposition s'est notamment enrichie d'une série de présentations de nouveaux produits inspirés de l'engagement de Thorn dans le développement durable et l'éco-conception tout en mettant en avant les performances des luminaires en termes d'efficacité énergétique, de qualité de lumière et de respect de l'environnement.

Thorn a convié, dans toutes les villes du Tour, l'ensemble de ses prescripteurs, concepteurs lumière, architectes, distributeurs et installateurs, à des journées/soirées spécialement dédiées à chaque profession. Entre 100 et 150 personnes se sont rassemblées à chaque fois autour des nouveautés.

Ainsi, sur le site des Andelys, du 15 au 29 avril dernier, chacun a pu découvrir les nouvelles gammes, citons pour exemples, Plurio, Nella, Allumet, le concept Monolit, le Contrast Led avec changement de couleurs, etc. Les produits étaient présentés en situation autour du site des Andelys, et la promenade commentée en soirée par Stéphane Veniel, chef de Marché, a été l'occasion de visiter ce véritable showroom extérieur où la magie côtoyait la technique dans une féérie de lumières maîtrisées, contrôlées, et parfois colorées.Le dôme revient d'Italie pour terminer sa tournée les 24-25 juin prochains à Lyon, ville lumière par excellence. ■

BRÈVES

Photovoltaïque : Evasol fait contrôler ses installations par le Consuel

Il n'existe à ce jour aucune obligation de faire contrôler une installation solaire photovoltaïque avant de la raccorder au réseau. Evasol, installateur d'équipements solaires, a toutefois décidé de s'imposer un tel contrôle qui est confié au Consuel. Evasol s'engage donc à délivrer une attestation de conformité Consuel pour l'ensemble de ses clients. La prévention fait aussi partie des préoccupations quotidiennes de l'entreprise. À ce titre, Evasol a remporté le trophée national de la Prévention Entreprise, décerné par Axa en mars dernier, après audit des procédures de travail de l'installateur.

2019 : les nouveaux bâtiments seront "zéro énergie"

Le parlement européen a demandé que les futurs bâtiments construits dans l'Union européenne soient à "zéro énergie". Une date a donc été fixée pour appliquer cette mesure qui devrait débuter dès 2019. Dans 10 ans ! Le vote a eu lieu en première lecture. Ainsi, tout nouveau bâtiment construit dans l'Union européenne à partir de 2019 devra être capable de produire sa propre énergie. La proposition du Parlement européen ne s'appliquera que si les États membres donnent aussi leur feu vert. Des réflexions sont également engagées pour les bâtiments existants.

Socoda : 2 guides thématiques

À l'initiative du réseau Socoda, deux guides thématiques viennent d'être édités : "Améliorer et accompagner la vie de tous et toute accessibilité" et "Travailler le diagnostic immobilier autrement".

Accessibilité : ce guide de 36 pages au format A5, remarquablement documenté, fait état de la réglementation en vigueur, des obligations selon les lieux et des aménagements spécifiques à prévoir.
Diagnostic : selon le même format, ce guide aborde le diagnostic électrique et la mise aux normes, de même que l'amélioration de la performance énergétique. La nouvelle réglementation est abordée sous l'angle obligations, risques, avantages et aides financières, sans oublier la formation.

Formation : FEE Bat prolongé en 2010

Initialement prévu jusqu'en 2009, le dispositif FEE Bat, est prolongé en 2010. Lancé début 2008, il a permis de former à ce jour près de 12 000 chefs d'entreprises, salariés et artisans du bâtiment à une approche globale de la rénovation énergétique des bâtiments. Les parties prenantes du dispositif au sein du Comité de pilotage (ATEE, CAPEB, FFB, FF3C, FG3E, FNSCOP, AFG, UFE) renouvellent leur engagement à FEE Bat.

Stiebel Eltron : nouveau site

Avec son nouveau site Internet, Stiebel Eltron propose un classement des produits par familles : production d'eau chaude sanitaire - chauffage de l'ambiance, production d'eau chaude sanitaire et ventilation aux énergies renouvelables / concepts de chauffage électrique. Les particuliers peuvent y trouver un installateur agréé. Un espace réservé aux professionnels permet de télécharger les documents produits, consulter les conditions de garantie, commander de la documentation en quantité ou bien s'inscrire à une formation commerciale ou technique.
(www.stiebel-eltron.fr)

Régulation et GTB, bilan 2008 de l'ACR

Pour le Syndicat des automatismes du génie climatique et de la régulation (ACR), le bilan global de l'année 2008 est satisfaisant puisque le marché français de la régulation et de la GTB maintient une croissance nettement positive de +5,1 %.

Les différents domaines contribuent à cette croissance dans des proportions bien différentes. L'ensemble de la régulation croît de + 3,6 % (évalué à 206,5 M€) essentiellement avec la ventilation-climatisation. Concernant le chauffage, + 2,2 % (évalué à 129,8 M€), le chauffage électrique régresse alors que certaines énergies renouvelables et la rénovation de l'existant tendent à tirer le chauffage à eau chaude vers le haut. En chauffage électrique, la recherche de la performance est toujours le souci premier dans ce domaine où les gestionnaires d'énergie représentent plus de 60 % des appareils vendus, essentiellement dans la construction neuve. Pour la ventilation-climatisation : + 6 %, 2008 apporte de nouveau à ce domaine un certain optimisme avec un marché évalué à 76,7 M€. La régulation de la climatisation tertiaire offre, depuis plusieurs années, des signes d'évolution vers une meilleure performance : les thermostats programmables gagnent du terrain, les modèles à protocole ouvert sont en forte majorité et le nombre des fonctions assurées par certains régulateurs ne cesse d'augmenter. La gestion technique des bâtiments gagne + 3,5 % avec un montant total de 85 M€, faisant suite à une croissance de plus de 25 % sur trois ans. Enfin les services sont en hausse + 18,5 %, le marché des services passe de 32,8 à 38,9 M€.

Perspectives

Parmi les actions nouvelles ou en cours pour lesquelles l'ACR constitue un acteur important ou essentiel, en France et en Europe on peut citer : la mise en œuvre des crédits d'impôts 2009 et de l'Eco PTZ, la montée en puissance des DPE et de l'affichage des consommations, le développement de la certification des produits de régulation. Participation aux révisions de la norme EN NF 15232 (Performance énergétique des bâtiments - Impact de l'automatisation de la régulation et de la gestion technique) et de celles de la famille EN NF 1200, et lançant une réflexion sur l'impact de la régulation et la GTB pour les Bâtiments de Classe A, c'est-à-dire consommant en énergie primaire 50 kWh/m²/an, le syndicat ACR devrait jouer un rôle clé dans la recherche de l'optimisation des actions relatives à l'efficacité énergétique des bâtiments. ■

Gagner 20 % d'espace
sur votre installation ?
Absolument.
Nouveaux blocs de jonction entrelec® SNK
La maîtrise de l'espace représente un paramètre critique dans une installation électrique. C'est pourquoi ABB vous propose une gamme de blocs de jonction à encombrement réduit, resserrant ainsi vos coûts d'équipement. Que ce soit dans le dimensionnement de votre armoire ou l'installation sur une surface limitée, nos produits parfaitement optimisés apportent la solution la plus compétitive du marché, sans pour autant renier les règles de sécurité, ni réduire le nombre de fonctionnalités.
Enfin, le conditionnement adapté et la standardisation des accessoires faciliteront votre choix lors de la constitution des stocks et la planification de vos projets. www.abb.com/lowvoltage
ABB France
Division Produits Automation
Activité Basse Tension
300, rue des Prés-Seigneurs
F-01124 Montluel cedex / France
Power and productivity
for a better world™
ABB

D.R.

Stéphane Keller,
ingénieur consultant,
responsable de projets

Réseaux communicants : attention aux dérives

Du cahier des charges jusqu'au cahier des recettes, une installation de réseaux communicants fait l'objet d'un suivi documentaire permettant de faciliter les échanges entre l'installateur et le donneur d'ordre. C'est aussi un lien permettant à l'installateur de montrer sa maîtrise des technologies et de leur mise en œuvre. Voici le regard d'un organisme de contrôle sur la mise en œuvre des installations de communication. Rencontre avec Stéphane Keller, ingénieur consultant, responsable de projets.

Electromagazine - Outre les aspects techniques, à quelles obligations documentaires doit répondre l'entreprise ?

Stéphane Keller - Tout marché conclu avec un client constitue un engagement contractuel qui, à ce titre, en fin de travaux, est souligné par un ensemble d'obligations entre le client final et l'entreprise qui a réalisé l'installation. Pour cela, il convient d'établir des fiches de recettes, fournir les dossiers des ouvrages exécutés, assurer la garantie des ouvrages.

Cela commence déjà au stade des études ?

Stéphane Keller - Effectivement, les études du projet en amont doivent comporter les plans et schémas détaillés, les vues, nomenclatures des armoires, les caractéristiques des circuits et équipements, les repérages des circuits, les nomenclatures des matériels, codes de repérage des borniers, carnets de câblage, notes de calcul et une analyse fonctionnelle pour chaque système-réseaux, ainsi que les encombrements des équipements pour éviter les mauvais dimensionnements et faciliter la maintenance des installations.

Et les recettes ?

Stéphane Keller - Les recettes font, quant à elles, l'objet d'un programme général d'essais que l'entreprise doit fournir au maître d'œuvre pour approbation. Ce programme précise, pour chaque ensemble et sous-ensemble, les essais envisagés et mentionne distinctement les contraintes et interfaces éventuelles d'une part en usine ou sur plate-forme, et d'autre part sur site. Les cahiers de recettes seront principalement établis à l'attention de la maîtrise d'œuvre pour s'assurer de la complétude des tests envisagés et pour consigner les tests de validation et de recette des réseaux et matériels associés.

Au final, quels documents doivent être livrés ?

Stéphane Keller - À la fin des travaux, l'entreprise doit délivrer le DOE (dossier des ouvrages exécutés) comprenant tout un ensemble de documents détaillés précisés dans le cahier des charges. On constate toutefois, à la réception, que ceux-ci ne sont pas toujours présents... Il s'agit des documents de conception, d'exécution et d'installation des matériels, notices techniques définitives de maintenance et d'exploitation, documents de développement et d'installation. Entrent également dans le DOE les dernières versions mises à jour des manuels d'utilisation et de maintenance, les dossiers de tests avec tous les résultats d'essais, les plans, schémas, cheminements, carnets de câbles. Sans oublier les documents fonctionnels et opérationnels.

Et si de tels documents viennent à manquer ?

Stéphane Keller - L'attention des entreprises est attirée sur le fait que les documents demandés sont nécessaires pour plusieurs raisons. Tout d'abord, c'est une forme de garantie auprès du maître d'œuvre et du maître d'ouvrage des capacités techniques de l'entreprise qui a réalisé l'installation, de sa compréhension de l'installation de réseaux communicants. C'est aussi une garantie à long terme pour le service d'entretien ou pour les extensions futures.

Concrètement, quels constats de non-conformité faites-vous sur les installations de communication ?

Stéphane Keller - Dans le cadre de nos interventions de validation d'installations, nous sommes en général assez surpris des résultats quant aux non-conformités constatées, qu'il s'agisse de la documentation manquante ou de longueur de lien trop importante. Certaines installations ne permettent pas de prononcer un avis favorable. [ndlr : voir encadré] ■

Propos recueillis par Michel Laurent

INSTALLATIONS DE COMMUNICATION...

... trop de non-conformités !

Sur un nombre significatif d'interventions, Apave à constaté les non-conformités suivantes :

- Paires torsadées cuivre
  - Documentation : 75 %
  - Mise aux masses, mise à la terre : 73 %
  - Cheminement, pose, rayon de courbure des câbles : 53 %
  - Raccordements et continuité d'écran : 40 %
  - Identification : 20 %
  - Longueur de lien trop importante : 13 %
  - Emplacement des baies : 7 %
- Fibres Optiques
  - Documentation : 69 %
  - Connectique et traversée : 57 %
  - Identification : 42 %
  - Conditions de mise en œuvre : 42 %
  - Mise en œuvre de l'épanouissement : 28 %

SpotClip, votre nouveau partenaire sécurité pour les spots encastrés

SpotClip assure un écart fiable à tous les endroits où la laine de verre doit être protégée de la chaleur.

SpotClip est la solution idéale pour l'installation des spots encastrés.

SpotClip évite les surchauffes en maintenant un écart fiable entre la lampe et les isolants du faux plafond. L'air circule mieux sans accumulation de chaleur ce qui préserve les isolants et augmente la durée de vie du système d'éclairage.

Facilitant l'installation des systèmes d'éclairage, SpotClip s'adapte aux ouvertures comprises entre 62 et 90 mm de diamètre, qu'il s'agisse de panneaux de lambris ou de plaques de plâtre.

SpotClip peut être utilisé sur des installations neuves mais aussi en rénovation. Il offre donc de multiples possibilités d'application.

Les 4 pattes de montage flexibles s'insèrent facilement dans la position souhaitée.

Sur la partie supérieure, des pattes de fixation permettent le maintien du fil d'alimentation de la lampe.

Des ergots permettent le maintien et des ailettes d'appui assurent la stabilité de l'ensemble.

www.HellermannTyton.fr/SpotClip

HellermannTyton

Petitjean développe son partenariat distribution

Spécialiste du mât et du candélabre d'éclairage extérieur, Petitjean affirme sa stratégie commerciale vers les distributeurs en créant la fonction de responsable national distribution, interlocuteur privilégié de la profession.

D.R.

David Rameaux,
responsable marketing
et communication

D.R.

Pascal Michonneau,
responsable national distribution

Électromagazine - Quelle est la structure de Petitjean aujourd'hui ?

David Rameaux - Petitjean fabrique depuis plus de 60 ans maintenant des mâts et candélabres en acier ou aluminium dédiés à l'éclairage extérieur. Notre force : un site à Troyes intégrant toutes les unités de fabrication, à savoir la production, la galvanisation et la peinture par thermolaquage. Depuis 2005, Petitjean appartient à Tecnopali Group qui, en 2008 a créé une filiale spécialisée dans l'éclairage, Tecnopali Lighting. Ainsi nous pouvons répondre à tout type d'application qu'elle soit routière, urbaine, rurale, industrielle, sportive, publique ou privée.

Petitjean va donc garder sa spécificité ?

David Rameaux - Plus que jamais, la marque Petitjean a acquis un savoir-faire et une expérience dans le domaine des supports en éclairage extérieur qui en font un des leaders européens. Les synergies au sein du Groupe ont permis un transfert de technologies très profitable entre autres en termes de variété de produits et de couverture internationale.

Cette nouvelle stratégie modifie-t-elle votre approche du métier ?

Pascal Michonneau - Il ne s'agit pas vraiment de changement mais plutôt d'évolution de notre politique commerciale, en particulier en ce qui concerne Petitjean. Nous allons renforcer nos actions envers les distributeurs et la création du poste que j'occupe en est une des applications concrètes. Le partenariat de Petitjean avec la distribution ne date pas d'hier, il a débuté avec notre large gamme de feuillards, colliers et accessoires. Aujourd'hui, nous voulons développer nos relations avec la profession en créant de nouveaux outils et en remplissant notre mission de conseils auprès des grossistes.

Comment se traduit cette mission de conseils pour la distribution ?

Pascal Michonneau - C'est avant tout une équipe de 20 technico-commerciaux régionaux qui suivent les agences des distributeurs et créent des relations privilégiées avec nos interlocuteurs, étant davantage à l'écoute de leurs besoins. D'un point de vue général, notre action permet de répondre de façon plus efficace à leur demande. Concrètement, nous préparons un catalogue dédié à la distribution. Il s'agit d'une sélection de produits adaptés aux attentes du marché de la distribution, complétée par un ensemble de renseignements techniques spécifiques à l'éclairage extérieur et d'informations notamment d'ordre normatif et environnemental.

À propos d'environnement, quelle est la politique de Petitjean en matière de développement durable ?

David Rameaux - Petitjean possède un service Qualité Environnement Sécurité interne au site. Ainsi l'entreprise est fortement engagée dans une démarche d'éco-production régie par une charte environnementale déclinant 8 axes avec, entre autres, le traitement des matières premières utilisées pour la production des mâts, la récupération des déchets, acier et aluminium, le tri, la collecte et le recyclage de ces déchets. En découle toute une stratégie de protection environnementale qui respecte les normes liées à la politique nationale et européenne de développement durable.

Pouvez-vous en dire davantage sur la « sélection distribution » ?

Pascal Michonneau - Comme chacun le sait, le parc d'éclairage extérieur installé a plus de 30 ans, et son renouvellement est urgent. C'est pour cette raison que Petitjean développe spécialement pour la distribution une offre produits qui répond aux demandes de travaux neufs et de maintenance réalisés par les clients des distributeurs. Il s'agit d'une approche vraiment adaptée aux besoins des grossistes qui va encore connaître de nouveaux développements.

Comment envisagez-vous l'avenir de votre relation avec la distribution ?

David Rameaux - Notre engagement qui se renforce aujourd'hui nécessite une collaboration à long terme. En tant que spécialiste reconnu de l'éclairage extérieur, nous voulons apporter notre savoir-faire à la distribution dans le cadre d'un véritable partenariat. Nos métiers sont complémentaires dans un marché évolutif à fort potentiel. ■

Propos recueillis par Isabelle Arnaud

CARTE D'IDENTITÉ

- Siège : Saint André Les Vergers (département de l'Aube, agglomération troyenne)
- Date de création : 1946
- Président directeur général : Fabio GRAZIOLI
- Effectif France : 650
- Unité de production : Site de 36 ha ; production, galvanisation, thermolaquage, banc d'essai
- Sites Internet : www.petitjean.fr
  www.tecnopalilighting.com

Et vous
qui vous protège ?

le plus simple et le plus efficace du marché

Le système anti-rayonnement électromagnétique

FLEX A RAY®

Atténuation des champs électriques et magnétiques > à 99%

PREFIL ZEN

PREFIL'ZEN est une gaine de type ICTA 3422 conforme à la norme européenne EN 61386-22. De même technologie que la gaine FLEX-A-RAY, PREFIL'ZEN est une gaine préfilée avec des fils torsadés.

Courant

AFCOBOIS

ECOLOGIE et HABITAT

FABRICATION FRANCAISE

100% RECYCLABLE

www.flex-a-ray.com

241 route de Dommartin - 01570 MANZIAT - Tél. 03 85 36 88 00 - Fax 03 85 30 10 82 - contact@courant.fr

Photo : Ardent

Piercarlo Gramaglia,
pdg d'Ardent

Ardent fidélise sa clientèle

Comme de nombreuses entreprises, Ardent, distributeur spécialiste des courants faibles, face à la récession actuelle, s'est rapidement employé à réorienter sa politique commerciale. *« On resserre les gammes, on redéfinit les missions de chacun, au pas en charge. Les produits courants faibles sont tous bons, la bataille entre concurrents va se faire sur le service. Nous ne voulons plus être considérés seulement comme des fournisseurs, nous sommes des partenaires »*, explique Piercarlo Gramaglia, pdg d'Ardent.

Electromagazine - Quel est le domaine d'activité d'Ardent ?

Piercarlo Gramaglia - Ardent, depuis 15 ans, propose une offre produits pour les professionnels de la sécurité, de la vidéosurveillance et de l'automatisme et du contrôle d'accès. Aujourd'hui, filiale d'un groupe industriel italien, Ardent est le représentant en France des marques Elkron, Aprimatic et Golmar,

Pouvez-vous nous préciser ce que proposent ces marques ?

Piercarlo Gramaglia - Elkron concerne les systèmes d'alarme anti-intrusion avec une gamme complète radio et filaire, couvrant de la plus petite installation, jusqu'à des installations comptant 256 zones en résidentiel. La gamme Elkron s'étend des détecteurs pour centrales filaires et radio jusqu'aux barrières et colonnes infrarouges et hyperfréquences extérieures. Aprimatic propose des automatismes pour portes et portails : kits, portails battants, portails coulissants, portes de garage, rideaux à enroulement, barrières levantes, opérateurs de portes intérieures coulissantes ou battantes, opérateurs pour fenêtres, stores et volets. Golmar représente l'univers du portier audio/vidéo et contrôle d'accès.

Ardent est également le distributeur exclusif de marques comme Jablotron et Climax (alarme radio et filaire), 4N'Sys, Yoko (vidéosurveillance). La mission d'Ardent est de représenter ces marques et proposer une offre complète.

« Nous sommes en train d'achever notre changement complet de politique commerciale amorcé en début d'année »

Quelle est la couverture géographique d'Ardent ?

Piercarlo Gramaglia - Nous disposons de 4 agences : à Douai, Nantes, Marseille et Lyon. Notre siège est à Pavillons-sous-Bois (93) et nous avons défini cinq secteurs géographiques.

Quelle est l'actualité d'Ardent ?

Piercarlo Gramaglia - Nous sommes en train d'achever notre changement complet de politique commerciale amorcé en début d'année. Nous étions un distributeur multimarques, avec différents métiers. Nous avons choisi de nous recentrer sur les marques du groupe auquel nous appartenons : Elkron, Aprimatic et Golmar.

Quel est le profil de vos clients ?

Piercarlo Gramaglia - Notre principal client est l'installateur professionnel spécialisé, mais notre clientèle est aussi très variée. Certains sont plus orientés sur le marché de l'alarme et de la vidéosurveillance, d'autres à la fois sur l'automatisme de portail et le contrôle d'accès.

« Il nous faut absolument fidéliser nos clients pour en faire des partenaires »

Quel est pour vous le marché le plus dynamique actuellement ?

Piercarlo Gramaglia - L'alarme reste pour nous le secteur le plus dynamique autant pour le particulier que pour le petit tertiaire, les commerces notamment. Les solutions radio ont toujours les suffrages de l'utilisateur final, leur fiabilité très élevée n'est plus à prouver, elles évitent de s'engager dans des travaux importants. L'alarme radio est plus chère, mais elle l'est moins à la pose, finalement les prix s'équilibrent entre un système filaire et un système radio.

La concurrence est forte dans votre secteur d'activité, comment l'affrontez-vous ?

Piercarlo Gramaglia - La concurrence est très forte, tout le monde souffre. C'est la raison pour laquelle nous avons décidé de revoir notre politique commerciale et nous concentrons nos efforts sur nos clients fidèles. Cela signifie leur proposer des formations, une assistance technique très pointue. Nous devons aller au-delà de la fidélisation, pour parler de partenariat et non pas en simple fournisseur.

Les installateurs se laissent-ils convaincre par cette proposition de partenariat ?

Piercarlo Gramaglia - Nous leur expliquons l'intérêt pour eux de réduire le nombre de leurs fournisseurs, lesquels peuvent répondre

Photo : Ardent

L'agence Ardent de Nantes

plus vite aux questions techniques. De plus, ils veulent poser des produits qu'ils connaissent et ne pas avoir à rechercher le mode d'emploi.

Vous évoquiez le changement de votre politique commerciale, comment cela se traduit-il sur le terrain ?

Piercarlo Gramaglia - À l'intérieur de la société nous avons désigné quatre chefs de produits : alarme, vidéosurveillance, contrôle d'accès, portail. Chacun d'eux est chargé dans son domaine, de la formation, du support technique, du service avant et après-vente et supervise les commerciaux. Cette réorganisation est en phase opérationnelle. Nous venons de publier le nouveau catalogue 2009 qui présente une offre plus resserrée. Nous avons refait une liste de prix qui affiche une politique claire pour le marché. Les responsabilités commerciales ont été redéfinies ainsi que les secteurs géographiques. Nous allons mettre en place un calendrier de formation et organiser des journées portes ouvertes pour nos clients.

« Notre client a aussi des concurrents, il faut l'aider à proposer une offre de qualité »

Faire de vos clients vos partenaires, cela correspond à leur attente également ?

Piercarlo Gramaglia - Ce n'est jamais simple de changer les relations avec les clients, mais ils réagissent bien, notre réorganisation nous rapproche d'eux. Aujourd'hui, ce ne sont plus les produits qui font la différence, tous les produits sont bons, la différence c'est le service.

Beaucoup d'entreprises actuellement cherchent à reprendre la main face à leurs clients. Est-ce un de vos objectifs ?

Piercarlo Gramaglia - Il y a une volonté pour chacun de revenir sur ses fondamentaux, en retour nous voulons apporter plus d'aide à nos partenaires. Il n'est pas simple pour nos clients d'avoir à gérer plusieurs marques, il y a le problème de facturation et il faut comprendre à chaque fois le produit. Notre client a aussi des concurrents, il faut l'aider à proposer une offre de qualité.

Cette aide pour concevoir une offre de qualité, comment s'exprime-t-elle ?

Piercarlo Gramaglia - Nous cherchons de plus en plus à intégrer les produits, la vidéosurveillance avec l'alarme et le contrôle d'accès, et en même temps avoir un retour d'information. Nous tendons à proposer un package et à donner le support aux intégrateurs pour qu'ils fassent leurs offres avec nos produits.

L'intégrateur devient-il un acteur important dans vos métiers ?

Piercarlo Gramaglia - Dans le résidentiel, l'intégrateur n'a pas de rôle à jouer, en revanche, dans le tertiaire et les commerces, il y a davantage de demandes d'intégration et de sur-mesure. Les intégrateurs sont souvent des électriciens courants faibles, capables de faire travailler ensemble alarme et vidéosurveillance, des systèmes rarement communicants, plutôt que des alarmistes souvent habitués au prêt à poser. Les solutions doivent communiquer entre elles, pour fournir plus d'informations.

Le contrôle d'accès représente-t-il une part importante de votre activité ?

Piercarlo Gramaglia - C'est une activité que nos devons développer car la demande existe dans la petite industrie et dans le tertiaire. Dans ces secteurs, il y a un réel besoin de contrôle d'accès, de vidéophonie, mais aussi une demande pour intégrer la vidéosurveillance qui offre en plus la possibilité de vérifier que les autorisations d'accès sont respectées ou non.

Comment différenciez-vous votre offre de celle des distributeurs en matériel électrique généraliste ?

Piercarlo Gramaglia - Nous travaillons directement avec des fabricants qui, presque tous, appartiennent au même groupe que nous. Les généralistes ont beaucoup de marques à gérer, leur offre est plus large, et ils doivent souvent passer par des importateurs. Nous sommes très proches de notre marché, et donc plus réactifs, les généralistes ont pour eux la capillarité, une présence forte sur le terrain, nous avons la proximité et la connaissance métier.

Dans votre offre n'apparaît pas la domotique. Est-ce une orientation délibérée ?

Piercarlo Gramaglia - Au niveau de la domotique, on doit savoir où se positionner. Il existe des sociétés qui proposent des solutions très sophistiquées, mais je crois qu'il faut des choses simples et modulaires pour faire du volume. Ce n'est pas notre priorité actuellement. Notre priorité est de poursuivre la restructuration de notre politique commerciale et consolider nos relations avec nos clients. ■

Propos recueillis par Roland Kuschner

Le stand Ardent sur les salons Expoprotection et Equip Baie

Photos : Ardent

La Directive machine fait peau neuve

Le 30 novembre 2009, l'actuelle directive machine (98/37/CE) fera place à la directive machines 2006/42/CE. À compter de cette date, toutes les machines mises en service devront répondre à de nouveaux textes. Cette évolution, prévue depuis 2006, impacte les constructeurs de machines, mais aussi les différents intervenants impliqués dans le cycle de vie d'une machine, tels que les électriciens et automaticiens en charge de la maintenance.

La grande nouveauté concerne la prise en compte des aspects logiciels et probabilistes. En effet, la norme EN 954-1 de 1996 n'abordait pas ce point, devenue aujourd'hui incontournable dans le cadre de l'évolution technologique des systèmes de sécurité utilisés sur les machines. Par exemple, la nouvelle directive imposera la réalisation d'une analyse de risques que les constructeurs de machines ou les utilisateurs devront tenir à disposition en cas de besoin. Jusqu'à présent elle était seulement préconisée.

- **Aujourd'hui :** pour mieux comprendre l'évolution engagée, rappelons que l'actuelle directive 98/37/CE intégrait initialement la norme EN 954-1 version 1996. Cette norme fut rebaptisée en 2002 ISO 13849-1 *« Sécurité des machines, partie des systèmes de commande relative à la sécurité »*. Elle sera applicable jusqu'en novembre 2009. Dans ce contexte, la prise en compte de logiques de sécurité programmées nécessite de faire un détour via l'IEC 61508...
- **Demain :** la nouvelle directive machine s'appuie en revanche sur la version 2006 de l'ISO 13849-1. Cette norme considère à présent l'électronique programmable, en intégrant les aspects liés aux logiciels et la dimension probabiliste de la conception, en plus des catégories initiées par l'EN 954-1 qui restent à la base de l'analyse qualitative.

La nouvelle directive s'appuie en parallèle sur une deuxième norme : l'IEC 62061:2005 *« Sécurité des machines. Sécurité fonctionnelle des systèmes de commande électriques, électroniques et électroniques programmables relatifs à la sécurité »*. Cette norme « secteur » a été rédigée sur la base de l'IEC 61508, dont elle reprend la philosophie et les points essentiels, comme le calcul de probabilité ainsi que le cycle de vie d'une fonction de sécurité.

Rappelons que la directive fixe des objectifs, mais en revanche ne donne pas de solutions techniques. Celles-ci sont apportées par les normes.

Une directive schizophrène ?

La nouvelle directive, comme l'actuelle depuis fin 2005, permet au constructeur de machines de suivre une norme ISO ou une norme IEC pour réaliser son projet.

Mais quel est l'intérêt d'avoir à faire un tel choix ?

C'est selon les habitudes du constructeur :

- pour une machine intégrant des composants pneumatiques ou hydrauliques, il est généralement préférable de recourir à l'ISO 13849-1 ;
- en revanche, pour la mise en œuvre de composants électroniques tels que des variateurs de vitesse, la norme IEC 62061 semble plus appropriée. Cela est d'autant plus vrai pour les machines complexes, voire à partir de 5 ou 6 composants.

Bagarre dans les couloirs de l'Europe ? S'il apparaît une certaine concurrence entre les groupes de travail ISO et IEC, les deux normes ont été élaborées dans un climat relativement constructif. En témoigne un préambule commun aux deux normes ayant pour objectif d'expliquer leur utilisation. On notera toutefois une touche plutôt anglo-saxonne pour l'IEC 62061 et plutôt germanique pour l'ISO 13849-1.

Une des différences fondamentales entre les deux textes réside dans l'approche du problème : l'ISO 13849-1 part de la solution, alors que l'IEC 62061 propose une structure qui se déroule depuis le début du projet et débouche sur une validation qualitative et probabiliste.

Dans la pratique, un constructeur de machines va plutôt s'investir dans une norme plutôt qu'une autre. Mais il faut cependant comprendre que la connaissance des deux philosophies s'avère enrichissante.

Quant aux fabricants de composants, indiqueront-ils à la fois les caractéristiques de niveau d'intégrité de sécurité (SIL) demandés par la norme IEC 62061 et de niveau de performance (PL) utilisés dans l'ISO 13849-1 ?

Cela appartient au choix marketing de chaque constructeur de qualifier ses composants de sécurité.

Fort heureusement les normes, notamment l'ISO 13849-1, fournissent un tableau de correspondances entre les caractéristiques. ■

Michel Laurent

CE QUI NE CHANGERA PAS

Les normes ISO 12100-1 et ISO 14121-1, qui permettent de définir les principes généraux de base et d'orienter le concepteur quant aux paramètres qu'il doit considérer, ne changent pas d'une directive à l'autre.

D'ailleurs, à terme, ces principes, visant à réduire le risque et permettre l'évaluation du risque de la machine, devraient être regroupés dans une seule norme.

Ensemble pour des bâtiments plus sûrs

NOUVEAU
EXTENSION DE LA GAMME

CÂBLES SÉCURITÉ INCENDIE

NOUVELLE GAMME ALSECURE®

- **Excellent comportement au feu**
- **Intégrité des matériels et des structures**
- **Facilité d'évacuation**
- **Amélioration de la visibilité**

Issus de la volonté d'améliorer la sécurité dans les bâtiments, les câbles de protection au feu de la gamme ALSECURE® sont non propagateurs de l'incendie de type C1 et sans composés halogénés : câbles FR-N1 X1G1 conformes à la NF C 32-323.

Maintenant avec **ALSECURE® BAT**, vous disposez d'une gamme complète pour réaliser une installation électrique dans sa totalité, en remplacement des câbles standards. ALSECURE® BAT regroupe l'ensemble des références usuelles en âme massive pour les sections 1,5 ; 2,5 et 4 mm². Les sections supérieures sont disponibles en âme câblée classe 2.

Nexans

Expert mondial des câbles et systèmes de câblage

www.nexans.fr

contact.fr@nexans.com

Fabrice Barril, chef de projet et responsable du développement de la filière Eco-construction

Pour des installations biocompatibles efficaces

Fabricant de la gaine anti-rayonnement électrique Flex-a-Ray, Courant prend en 2009 son bâton de pèlerin pour former distributeurs et installateurs aux bonnes pratiques de la « bio électricité pour un habitat sain ». Rencontre avec Fabrice Barril, chef de projet et responsable du développement de la filière Eco-construction.

Fabrice Barril - À partir de 2008, Courant a lancé sur le marché de l'installation électrique le conduit Flex-a-Ray, sa technologie multicouche lui permet de canaliser et d'évacuer le rayonnement électrique basse fréquence 220 volts 50 Hz. Depuis ce début d'année, nous effectuons des formations auprès des antennes de la Capeb initiées dans les régions de Montpellier et de Nîmes. Objectif : finaliser l'ensemble des régions pour la fin 2010. Nous serons d'ailleurs présents au Salon national de la Capeb à Clermont-Ferrand du 1er au 3 octobre 2009.

Electromagazine - En quoi consiste une formation pour un électricien ?

Fabrice Barril - Au programme, nous expliquons les phénomènes des champs électriques et magnétiques, les caractéristiques des gaines Flex-a-Ray et la mise en œuvre dans le cadre d'une installation électrique ordinaire, ainsi que les technologies existantes en bioélectricité et les systèmes pour se prémunir des hautes fréquences. Le principe de mise en œuvre du Flex-A-Ray présente l'avantage de ne pas changer les habitudes de travail de l'installateur.

Évoquez-vous l'environnement de l'installation électrique ?

Fabrice Barril - Les matériaux ont une grande incidence sur la propagation des champs électriques. Les constructions en bois, doivent notamment faire l'objet d'une attention toute particulière. Nous apportons une information dans un secteur où il existe beaucoup de confusions et de désinformation. Le rayonnement électrique se mesure en volt/mètre, tandis que le rayonnement magnétique se mesure en tesla. Une gaine Flex-a-Ray, tout comme un câble blindé, préserve du champ électrique, alors qu'une gaine Prefil'zen protège des champs électriques et magnétiques.

À quand votre gaine Flex-a-Ray en version préfilée ?

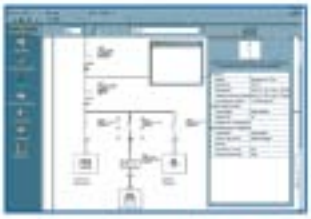
Fabrice Barril - Justement, baptisée Prefil'zen, la gaine Flex-a-Ray préfilée intègre des fils H07VU. Elle constitue aujourd'hui la seule réponse pour supprimer les rayonnements électromagnétiques. Il existe à ce jour 6 références Prefil'Zen en section 1,5 et 2,5 mm². ■

Propos recueillis par Michel Laurent

ADES Ingénierie Informatique

Spécialistes de la sécurité, des réseaux et de la maintenance informatique
mais également du développement et de la maintenance de logiciels

Le développement logiciel au service des utilisateurs


Applications spécifiques

Applications standards

Applications Web

Statistiques & passerelles

Depuis 1991, ADES ingénierie Informatique développe et maintient des applications pour ses clients « GRAND COMPTE ». ADES propose toujours via son offre LIBERTE de vous aider dans la mise en place de vos projets de :

- Développement de logiciels spécifiques fonction de vos besoins,
- Création de passerelle entre vos outils et votre système de gestion afin qu'ils communiquent en temps réel,
- Aide à la création de vos états de reporting,
- Maintenance de vos programmes Access, macro Excel, ...
- Maintenance et développement de vos sites Web,

Quel que soit votre besoin en développement, ADES, de part sa grande expérience de 17 années aux services des plus grands, saura vous conseiller et vous aider dans la mise en œuvre de vos projets.

ADES Ingénierie Informatique
Z.I du pont de la brèche – BP 51635 – 95696 GOUSSAINVILLE Cedex
Tél : 01 34 04 92 12 - Fax : 01 34 04 92 14 – url : **http://www.ades-info.fr**

Photo : Chauvin-Arnoux

Marlyne Épaulard,
directrice de la communication
groupe Chauvin-Arnoux

Chauvin-Arnoux : mesure, analyse et formation

Depuis 2003, les trois sociétés du groupe Chauvin-Arnoux : Chauvin-Arnoux, Manumesure et Enerdis, proposent des séminaires de formation en complément de leurs offres produits et services. Ces formations de plus en plus demandées, permettent aux professionnels de mieux appréhender les évolutions techniques et normatives du métier de la mesure.

« Les installateurs comme les industriels ont en permanence besoin d'être informés sur les évolutions normatives, sur les méthodologies de maintenance et de test de façon à faire le meilleur choix en matière d'appareillage de mesure. Qui mieux que l'industriel leader, Chauvin-Arnoux, pouvait leur fournir les réponses et les aider à choisir leurs instruments de contrôle et de mesure ? » souligne Marlyne Épaulard, directrice de la communication groupe Chauvin-Arnoux.

Test & Mesure : tout sur la norme

Chaque année, Test & Mesure organise une vingtaine de sessions d'une durée d'une à deux journées, qui accueille entre 20 et 30 personnes, autour de thèmes tels que :

- « Comment appréhender la qualité d'un réseau électrique (harmoniques, comprendre des pannes électriques) »,

- « Le contrôle et la sécurité électrique »,

- et prévu en 2010, un nouveau module « Thermographie ».

Ces sessions sont organisées à Paris et dans toute la France. *« Les inscriptions pour les formations Test & Mesure[1] se font sur simple appel téléphonique ou via le site Internet de Chauvin-Arnoux. Une brochure a été spécialement éditée pour informer des dates des sessions programmées sur l'année. Les équipes commerciales de Chauvin-Arnoux proposent également ces modules lors des visites clients, et certaines de ces formations se déroulent chez les clients ou partenaires qui le souhaitent »*, précise Marlyne Épaulard. Par exemple, Chauvin-Arnoux dispense des formations à la NF C 15-100 en partenariat avec Fedelec.

Manumesure : métrologie et qualité du courant

Manumesure[1], l'enseigne Service du groupe, propose au personnel de maintenance, aux laboratoires et aux bureaux d'études, des formations à la qualité et à la métrologie dans les différents domaines de la température, de l'électricité et de la pression. Ces formations sont organisées sur une journée sur les sites de Pont-L'Évêque, d'Annecy, de Lyon, de Paris ou encore sur le site même du client.

Leurs programmes sont disponibles sous forme d'une brochure de 12 pages qui présente les thèmes des formations avec :

- dans le domaine de la Métrologie : « Les incertitudes de mesure : maîtrise et évaluation », « La maîtrise des mesures de température »,

- dans le domaine de la Qualité : « Maîtriser la qualité suivant le référentiel ISO 9001 V2000 », « Conseil et audit : aide à la certification ISO 9001 V2000 », « Electricité-intervention sur installation basse tension », « Pression : mesure et interprétation », etc.

Gestion des énergies et fiabilité des réseaux avec Enerdis

L'efficacité énergétique est le thème des deux principaux modules des formations Enerdis[1]. Le premier de ces modules, d'une durée de deux jours, concerne « La gestion des énergies », et s'adresse aux responsables et aux financiers de l'industrie et des collectivités qui souhaitent mieux maîtriser leurs dépenses énergétiques. Les sessions sont organisées autour du logiciel « E. online », outil d'audit de la maîtrise des énergies multifluides et multisites. Ce logiciel identifie et analyse les points de dysfonctionnement d'un réseau et permet d'apporter des solutions pour y remédier.

Le second module de formation « Qualimétrie, contrôle et fiabilité réseau », est organisé sur un jour et demi autour de la gamme des produits MAP (analyseurs de réseau) ; 5 sessions ont été réalisées en 2008 et 5 depuis janvier 2009. En français ou en anglais, ce module s'adresse aux ingénieurs, aux décisionnaires du milieu industriel.

« Ces formations sont un investissement rentable pour l'installateur ou l'industriel, puisque pour la somme de 350 euros à 1 600 euros en fonction des sessions et des modules, celui-ci bénéficie d'un bon éclairage sur la thématique qu'il est venu chercher. À l'inverse des web-formations impersonnelles qui fleurissent actuellement, Chauvin-Arnoux privilégie le contact avec ses clients utilisateurs », affirme Marlyne Épaulard. ■

Roland Kuschner

(1) INSCRIPTIONS

- Formations Test & Mesure : inscriptions auprès de Sandrine Da Ponte au 01 44 85 44 49 ou via le site Internet www.chauvin-arnoux.com
- Formations Manumesure : 04 37 45 22 22 ou info@manumesure.fr
- Formations Enerdis : Alain Josse : alain.josse@chauvin-arnoux.com ou David Guillot, tél. : 06 80 58 37 08 ou david.guillot@chauvin-arnoux.com.

La législation et l'innovation, moteurs du marché du contrôle d'accès

Marché aux produits et aux solutions matures, le contrôle d'accès est l'un des seuls à enregistrer une progression dans le domaine de la sécurité, la récente loi Accessibilité Handicap appliquée au logement collectif ainsi que l'innovation en sont les moteurs.

En légère croissance ! Tel est le bilan dressé par le Groupement des industries des matériels électroniques de sécurité (Gimes) concernant le contrôle d'accès. Après une progression exceptionnelle de 15 % 2007, celle de 2008 n'a été que de 5 %, le marché étant estimé à 126 M€. Le Gimes note une stagnation des systèmes audio et de contrôle d'accès électronique (-5 %), au profit de la vidéophonie qui affiche +15 %. Incontestablement, la réglementation relative à l'accessibilité des personnes handicapées dans les bâtiments d'habitation collectives a donné un nouvel élan à ce marché, imposant des installations plus conséquentes. La rénovation de systèmes de contrôle d'accès installés depuis une trentaine d'années est aussi d'actualité. À ce propos, le Gimes participe auprès de Récylum, déjà chargé de l'organisation de la collecte et du recyclage des lampes à décharge, à la mise en place d'un dispositif semblable pour les déchets électriques et électroniques. Le contrôle d'accès est également très dynamique car très innovant, certains fabricants voient en lui ce fameux point d'entrée de la domotique tant recherché.

(doc.Aiphone)

Vidéophonie et loi Accessibiité

Accessibilité handicap et rénovation

Depuis le 1er janvier 2007, les dispositifs d'accès doivent être sonores et visuels dans le neuf, et aussi en cas de modification des lieux d'accès aux parties communes pour lesquels le portier vidéo devient obligatoire et où tous les appartements doivent être équipés d'un poste intérieur vidéo, depuis le 1er janvier 2008. Cette réglementation fixe la hauteur des commandes à boutons, impose d'équiper les combinés d'interphonie d'une boucle sonore permettant l'amplification sonore par une prothèse auditive. Les maisons individuelles vendues en l'état d'achèvement, les opérations destinées à la vente, à la location doivent respecter les règles d'accessibilité. Ainsi, le constructeur de maisons individuelles qui clôture un pavillon doit prévoir un portier capable de fournir une indication visuelle et sonore à ses visiteurs. La personne handicapée doit savoir si son appel est en cours, si la communication est établie, si son appel a échoué ou que le système d'ouverture électrique autorise l'accès. Cette loi impose aux maîtres d'ouvrage et aux architectes d'obtenir une attestation auprès de l'administration, prouvant que la règlementation est respectée, avant toute autorisation de permis de construire.

D'autres facteurs sont à prendre en compte : la durée de vie d'un contrôle d'accès que certains estiment de 4 à 5 ans en résidentiel (dégradation, obsolescence) jusqu'à 20/25 ans sur des sites moins sollicités. La recherche est très active dans ce domaine, très concurrentiel, ceci expliquant cela ; il y aurait plus d'une cinquantaine de fabricants et d'importateurs fournisseurs de solutions. Mais le contrôle d'accès en maison individuelle stagne, suivant en cela la baisse de la construction.

Techniques et tendances

Dans le cadre du résidentiel, l'interphonie, les systèmes de lecture par badge ou clavier codé, assurent diverses fonctions : la communication audio et vidéo entre un visiteur et un résident, l'accès d'un visiteur aux parties communes d'un bâtiment, la limitation de l'accès des occupants aux espaces et locaux autorisés. Il a aussi pour rôle de limiter l'accès des prestataires (La Poste, EDF, etc.) aux espaces locaux autorisés, des exigences similaires au secteur tertiaire où il s'agit aussi de contrôler l'accès du personnel et des visiteurs aux espaces et locaux autorisés.

Qu'il s'agisse de sécurité, et les Français ne veulent pas entendre parler de produits à bas coût, aussi, dans 90 % des cas, leur installation est confiée à un professionnel. Le câblage deux fils polarisé en vidéo et en audio tend à devenir la norme. Plus facile à câbler qu'un interrupteur, un portier vidéo se substitue à une sonnette sans changer de câblage, faisant gagner un temps de pose considérable. *« Le bus 2 fils permet un raccordement de 600 m de la platine au poste intérieur, et peut raccorder, selon les fabricants, jusqu'à 3 900 appartements, 5 postes par appartements, 96 platines de rue vidéo et 39 colonnes montantes indépendantes »*, comme l'explique Antony Rex, responsable marketing de l'offre contrôle d'accès de BTicino. La vidéo couleur devient la norme, et des écrans de grande taille apparaissent. En contrôle d'accès, les platines offrent un grand nombre de solutions : badge, code, écran fournissant un retour d'informations sonore et visuel (logo). La biométrie utilisée en gestion

(doc. Aiphone)

Nouvelle caméra Aiphone à vision 170 °.

horaire ou en contrôle des accès, très liées aux affolements sécuritaires, est en perte de vitesse, souvent mise en cause dans le tertiaire ; la biométrie n'est pas pour autant à écarter. Elle implique de s'interroger préalablement sur les usages, sur ce que l'on en attend ; les systèmes biométriques sont soumis à l'obligation de déclaration à la CNIL (www.cnil.fr).

Aiphone, caméra grand angle et zoom

Aiphone dispose d'une offre couvrant tous les besoins du résidentiel, du collectif et du tertiaire, entre autres l'interface téléphonique pour gamme collective et petit tertiaire GHTLI qui permet de renvoyer l'appel de la platine de rue sur un téléphone fixe ou un portable. Sa gamme GF est conforme à la loi accessibilité, mais surtout ce fabricant propose de renforcer la sécurité à l'entrée et aux abords de la maison avec son portier vidéo JK mains libres grand angle 170 ° avec zoom piloté depuis le poste intérieur, sans distorsion d'image. *« Contre-jour et sensibilité nocturne sont réglables, et la surveillance de nuit de l'entrée et des conversations est possible, ainsi que l'intercommunication avec les postes intérieurs, de plus un détecteur externe peut être relié au moniteur vidéo »*, précise Antoine Pelloux, responsable marketing et prescription Aiphone.

BitronVideo associé aux équipements de confort

L'arrivée de la nouvelle ligne de combinés et moniteurs vidéo de la gamme TLine, les nouveaux kits audio et vidéo, le combiné universel et les platines vidéo conformes aux normes handicapées, constituent les premiers éléments du renouvellement de la gamme BitronVideo. Son kit d'interphonie audio (2 ou 5 fils) a évolué vers la vidéo (2 ou 5 fils, ou bus 2 fils numériques) ou en association avec des équipements de confort supplémentaire : interface avec le réseau téléphonique, avec le réseau informatique sous IP, adjonction de caméras de vidéosurveillance, renvoi sur le récepteur TV de l'image de la platine de rue, gestion des alarmes à partir du moniteur vidéo.

En collectif, ce fabricant possède une offre version audio en 2, 5 fils ou bus audio 2 fils et une version vidéo en bus 5 fils (Securbus5) ou bus 2 fils (Securbus2) avec moniteur traditionnel ou mains libres, et décline une gamme complète de portiers numériques ou analogiques. *« Avec la loi Accessibilité, il est évident que le prix des postes intérieurs vidéo va évoluer à la baisse dans les mois à venir, du fait de l'accroissement des quantités de moniteurs vidéo installées »*, estime Olivier Poquet, directeur commercial d'Evicom, distributeur de BitronVideo.

Le prêt-à-poser résidentiel d'Evicom
(Doc. BitronVidéo)

BTicino, l'intégration vers la domotique My Home

BTicino, ex-Cofrel a promptement réagi face à la nouvelle réglementation : en audio, sa gamme de kits portiers villas prêts à poser assure le transfert de l'appel visiteur vers un poste fixe ou mobile, ou encore la transmission radio DECT pour les longues distance. En vidéo, la gamme portiers villas vidéo Polyx Vidéo devient mains libres comme son combiné intérieur, et compatible avec une prothèse auditive, comme la plupart des portiers du marché. Sa platine de rue antivandale affiche des indications visuelle et sonore, ainsi que l'état d'ouverture de porte. Polyx Vidéo peut commander des fonctions du système My Home de BTicino (protocole propriétaire) : diffusion sonore, volets roulants, gestion du chauffage, etc. Des portiers de contrôle d'accès pour les logements collectifs complètent cette offre : platine de rue, gammes de postes intérieurs, claviers codés et contrôle d'accès Vigik. Mais, c'est avec le lancement de ses nouveaux portiers Axolute Nighter et Whice à commandes tactiles que BTicino se distingue, conjuguant esthétique et technologie ; intégrées dans une installation domotique My Home, elles gèrent jusqu'au contenu d'appareils externes (PC, MP3, lecteur DVD). Les platines de rue Axolute Outdoor sont dotées de claviers à effleurement, de caméras motorisées pilotables depuis le poste intérieur. Axolute bénéficie des avantages du 2 fils et de toutes les possibilités du système IP : multicanal, grandes distances, colonnes montantes illimités.

Le contrôle d'accès BTicino Nighter intégré à My Home.

CDVI : tertiaire et mobilité

Propriétaire de la marque Digicode, CDVI milite pour une convergence vers des plateformes communes de communication à protocole ouvert, ce sur quoi travaille également le Gimes. *« Un système de communication ouvert ne fait pas perdre des marchés. Le client final veut la bonne offre technologie à l'instant T. Nous travaillons avec le Zigbee. Le but n'est pas d'aller vers la domotique, mais de faciliter le dialogue entre les solutions »*, argumente Pascal Le Roux, directeur général de CDVI. Le fabricant a créé Digiway, un automatisme de portes intérieures, poussantes ou tirantes, pour un usage résidentiel, public ou collectif, et qui convient aux personnes à mobilité réduite. Il lance aussi une nouvelle gamme de ventouses, lumineuses et sonores, répondant à la nouvelle réglementation handicap et initie une démarche avec les ergothérapeutes pour proposer des produits, en lien avec des installateurs et des distributeurs.

Clavier lumineux Sublim sans touches mécaniques (Marque Digicode®)

Suite page 22

CDVI poursuit le développement de son logiciel Centaur, capable de gérer 16 000 cartes par site, 64 sites, plus de 2 000 lecteurs par site, les ascenseurs, les horaires et temps de présence, les communications TCP/IP, etc., et développe également sa centrale Terena sans logiciel mais avec serveur Internet intégré (128 portes par centrale, 17 000 badges).

Lecteur de badge DGLPM WLC (technologie Mifare, protocole Wiegand - marque Digiprox®)

Comelit-Immotec, du nouveau en CPL

IPower, vidéophonie par CPL (Doc. Comelit-Immotec)

Fabricant de solutions audio et vidéo, Comelit est également présent dans le contrôle d'accès suite au rachat d'Immotec avec notamment deux modèles de vidéophone à touches sensitives et écrans plats (5,6 pouces) et prévoit le lancement prochain d'une gamme domotique : gestion de l'alarme, des volets, de la climatisation/chauffage, renvoi vidéosurveillance, etc. Mais surtout, il annonce, pour l'appartement et la maison individuelle, le kit IPower mains libres sur courant porteur (CPL) mono ou triphasé, qui accepte jusqu'à 15 combinés en parallèle. *« Nos technologies sont basées sur le 2 fils, un peu plus chères en raison de son électronique, mais exigent 50 % de main-d'œuvre en moins »*, souligne Jean-Pierre Hunkler, dirigeant.

Fermax sur les technologies de demain

Lecteur de proximité Bluetooth de Fermax et platine de rue Fermax

L'entreprise espagnole Fermax s'est également convertie aux 2 fils, aux appareils mains libres et à la couleur : en collectif, elle propose le Vigik, la norme antivandale, le défilement de nom. Le fabricant concentre ses actions sur le petit tertiaire et la maison de demain et envisage de se renforcer auprès de la prescription, et a décidé de resserrer ses gammes pour faciliter le choix. La platine City, grâce à son bus 2 fils, mélange l'audio, la vidéo N/B et la couleur sans changer de câblage, et un système spécifique isole les pannes sans couper la colonne afin de simplifier les dépannages. *« Nous avons aussi une interface IP et un lecteur Bluetooth, qui sont les technologies de demain »*, précise Christophe Melan, directeur général de Fermax.

Logisty : le sans fil avec test

L'interphonie radio sans fil pour l'habitat individuel et collectif, adaptée au neuf et à la rénovation, en maison individuelle, petit résidentiel et tertiaire, est la spécialité de Logisty. Alimentée par pile ou en basse tension, couplée au moteur du portail électrique, cette solution indique si le portail est ouvert ou fermé. Cette solution gère jusqu'à 30 platines de rue, avec une portée de 400 m sur champ libre. *« L'installateur dispose d'une valise tests qui permet de déterminer, avant de s'engager, si la disposition des lieux permet d'utiliser cette solution qui est sécurisée par la technologie Dynapass. En cas de difficulté, plusieurs boîtiers techniques peuvent être chaînés afin d'optimiser le signal »*, explique Pierre-Antoine Person chef de produit pour contrôle d'accès interphonie Logisty. Deux nouveaux types de combinés sont disponibles : l'un possède de 1 à 3 fonctions (éclairage courtoisie, actionneur de gâche de la porte et du portail), le second dispose de 7 fonctions réparties entre éclairage de courtoisie, plusieurs gâches, portails et portes de garage.

Le sans fils radio Logisty.

Urmet Captiv, satellite et courant porteur

Interphonie audio, vidéophonie, contrôle d'accès et aussi vidéosurveillance, Urmet Captiv propose un concept global composé de différents modules et développe des logiciels de gestion de parcs sur site ou à distance (logiciel VisioSoft) en temps décalé ou réel. Les modifications rapides en temps réel sont effectuées par diffusion satellite Astra. Cette solution, Sarah, évite les pannes de connexion (100 % garantie). *« Il est également possible d'envoyer des messages en résidentiel collectif via le satellite soit sur l'afficheur de platine de rues, soit sur un écran LCD installé dans le hall en lieu et place des affichettes, ce qui permet de créer du lien social »*, précise Eric Lamy, chef produit contrôle d'accès. Ce fabricant propose son logiciel VisioSoftweb, logiciel de gestion PC pour centrales/lecture/écriture par Internet. Son système de contrôle d'accès Piramid pour le petit et moyen tertiaire permet de répondre à des problèmes spécifiques et gère la vidéosurveillance, les alarmes, et prochainement la télégestion à distance (2 fils intégral ou 4 fils pour les grandes distances). *« En résidentiel, le kit villa audio et vidéo mains libres Smyle (2 ou 5 fils en audio, 2 fils en vidéo) a pour particularité de disposer, selon la version, 2 ou 3 canaux de conversation sur courant porteur »*, fait remarquer Philippe Delarue, chef produit interphonie. L'interphonie sans fil est également dans le catalogue de ce fabricant qui annonce un partenariat avec Casanova, domotique et réseau de communication pour l'habitat. ■

Roland Kuschner

LES PERSPECTIVES

On les voit déjà se profiler, mais parmi les prochains enjeux du contrôle d'accès est concernée leur extension vers la domotique, soit via des protocoles propriétaires, soit avec protocoles de réseaux de communication ouverts pour que dialoguent alarme intrusion, vidéosurveillance, avec les autres équipements de contrôle et de gestion du bâtiment, chauffage, éclairage. La communication sur IP (Internet) commence à émerger, le Bluetooth également, et de grands progrès sont accomplis sur le courant porteur. Preuve de la vitalité et du dynamisme en recherche et développement de ce secteur.

Commande d'éclairage par détection

Il régule l'éclairage selon la luminosité

Détecteur de présence compact office DIM : la commande d'éclairage modulée selon la luminosité.

RÉGULATION À LUMIÈRE CONSTANTE

Le détecteur compense intelligemment les fluctuations de l'éclairage naturel en fonction de la présence de personnes, automatiquement. Confort maximal garanti.

ÉCONOMIES D'ÉNERGIES

La commande d'éclairage en fonction de la présence humaine et de la luminosité extérieure réduit fortement la consommation d'énergie et améliore la performance énergétique du bâtiment.

SOUPLESSE ET FLEXIBILITÉ

L'utilisateur peut aussi régler manuellement l'éclairage s'il le souhaite grâce à un bouton poussoir ou à la télécommande.

SIMPLICITÉ D'INSTALLATION

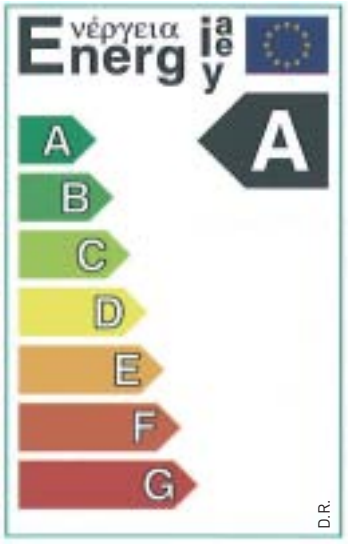
Zone de détection carrée de 5 x 5 m idéale pour les bureaux. Installation simple, mise en service et réglages par télécommande. Nombreuses options.

thebenHTS

Z.I. des Vignes
32/38 rue Bernard – 93012 Bobigny cedex
Tél. : 01 49 15 97 00 – Fax : 01 48 44 57 61
E-mail : theben@theben.fr
www.theben.fr www.hts.ch

ENEO et ENR : concentré d'économies d'énergie

Retour sur les Salons ENEO et ENR du 25 au 28 février dernier. L'événement a passé un cap important en mariant les usages des énergies, la performance énergétique et la production d'énergie autonome thermique et photovoltaïque, voire centralisée.



De plus en plus de produits sont classés selon leur performance énergétique.

Du capteur solaire à la boîte d'encastrement limitant les fuites d'air, c'est tout un enchaînement logique de solutions qui était présenté aux visiteurs. À l'heure où la Commission européenne entérine le concept du bâtiment neuf « zéro énergie » pour 2019, on comprend qu'il ne faut pas perdre de temps. Cela nous laisse une décennie pour roder de nouveaux concepts, technologies et comportements. Retour (non exhaustif) sur quelques tendances et innovations...

Confort

Atlantic dévoilait Alipsis, un radiateur électrique intégrant un double corps de chauffe (fonte et film chauffant) de même qu'un capteur de mouvement et de lumière. Objectif du concept Sweet Control : baisser progressivement la température de consigne lors d'une absence. À l'inverse, lors du retour, la détection de la personne induit automatiquement le passage en mode confort. Dans la même veine, BEG évoquait sur son stand le concept Heating Control composé d'un détecteur de présence disposé au plafond, en charge d'envoyer un signal radio à des robinets thermostatiques.

Ce radiateur vous a à l'œil ! En cas d'absence, il réduit automatiquement la consigne.

Quant aux chauffe-eau solaires individuels, Atlantic présentait Solerio Optimum : l'échangeur disposé en partie basse du ballon (200, 300 ou 400 L) assure un meilleur rendement d'échange (du fait de la stratification thermique de l'eau stockée), ensuite, un mode « absence » évite la stagnation de l'eau dans le capteur en période estivale et les problèmes de surchauffe.

Coté pompes à chaleur, la course à la haute température vise avant tout le marché de la rénovation. Daikin dévoilait sa PAC Altherma sans batterie électrique capable de produire de l'eau à 80 °C. Ce point de fonctionnement étant garanti pour une température extérieure de - 20 à + 35 °C. Un COP de 3 est annoncé pour une eau à 65 °C.

Pour la circulation de l'eau dans les circuits de chauffage hydrauliques, Wilo mettait en avant son circulateur Wilo-Stratos Eco de classe énergétique A. Sa technologie à aimant permanent permet d'accroître le rendement et ainsi de réduire jusqu'à 80 % la quantité d'énergie consommée. Le circulateur automatique régulé Wilo-Smart (classe énergétique B) peut réduire quant à lui la consommation de 50 %.

En ce qui concerne l'éclairage, chez L'Ebénoïd (groupe ABB), la gamme de luminaires et hublots Sextan présentée en exclusivité intègre un ballast électronique ou à détection de passage, afin d'adapter le niveau d'éclairement et la durée d'allumage.

Photovoltaïque

SMA présentait son onduleur Sunny Boy 3000TL dédié aux installations résidentielles en toiture. Capable d'atteindre un rendement de 97 %, il intègre un interrupteur-sectionneur DC et fonctionne sans transformateur. La technologie de communication Bluetooth assure la communication entre onduleurs disposés en parallèle et pour remonter les valeurs des paramètres de fonctionnement. Chez Schüco, les onduleurs photovoltaïques SGI 30K et SGI 33K dédiés aux grandes installations (30 kWc et plus) sont dotés d'un circuit électronique sans transformateur. Ils offrent un rendement de 97,1 %. Le boîtier Sunalyzer assure l'enregistrement des rendements, tensions, courants et puissances pour les communiquer localement ou les transmettre par modem.

Communication

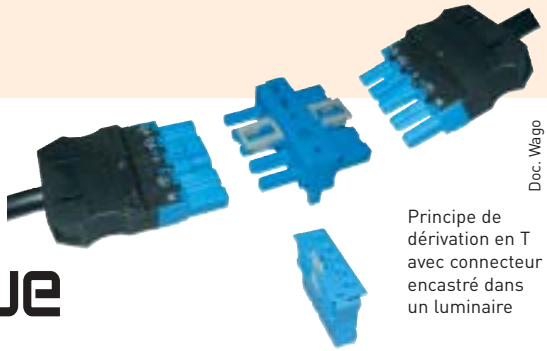
Protocole de contrôle utilisé pour les applications de domotique résidentielle haut de gamme et la gestion technique des bâtiments tertiaires, KNX disposait d'un stand sur le salon. Plusieurs fabricants relayaient KNX au travers de leur offre. Schneider Electric évoquait le pilotage des fonctions électriques du bâtiment au moyen de ce protocole. ABB disposait également de son offre communicante sous KNX. Hager montrait Domovéa, son nouveau logiciel de commande et de visualisation de l'installation Thebis (sous KNX). ■

Michel Laurent

IMPLICATION...

... de la distribution professionnelle

Sur une surface de 3 000 m², Rexel France exposait avec ses fournisseurs partenaires. Un espace Maison Active matérialisait la convergence entre confort, domotique, éco-conception, recyclage et technologies mettant en situation des solutions combinées liant les systèmes de gestion, le contrôle d'accès, la régulation, les énergies renouvelables et même l'électroménager. Par exemple, il était question de couplage entre chauffe-eau solaire et machine à laver, ventilation double-flux et puits canadien, station météo avec stores et volets...



Doc. Wago

Principe de dérivation en T avec connecteur encastré dans un luminaire

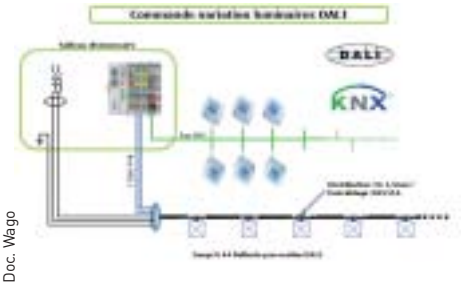
Winsta de Wago distribue l'énergie et pilote l'éclairage

Le système de précâblage rapide Winsta de Wago est le seul actuellement à proposer la distribution d'énergie et le pilotage Dali des luminaires depuis un même cordon. Employée pour équiper l'immeuble tertiaire « Le Castor », cette solution tend à se démocratiser comme le souhaite Wago qui lance son kit Dalibox Daylight prêt à brancher, destiné au petit tertiaire.

Les promoteurs du secteur tertiaire ne jurent que par lui, toujours en quête de gains de temps et de sûreté d'installation. Simple à installer, combinant courants faibles et forts, le système précâblage rapide (SPR) devient incontournable dans le tertiaire neuf, mais aussi pour les rénovations lourdes.

Cordons 5 pôles : puissance et commande

L'immeuble tertiaire R+2 « Le Castor » aux Ulis (91), labellisé Bâtiment Basse Consommation (BBC) que Bouygues Constructions Privées Île-de-France est en train de terminer, ne déroge pas à cet engouement, notamment afin de diminuer le temps d'intervention. Ses 15 000 m², en « open space », cloisonnables à volonté, sont précâblés avec Winsta de Wago, système de précâblage qui rassemble dans un même cordon 5 pôles, l'alimentation électrique des luminaires (phase, neutre et terre) et la gestion de luminosité par gradation et détection de présence, via la technologie Dali (deux fils).



Doc. Wago

Solution de distribution d'éclairage DALI avec station WAGO-I/O-SYSTEM et interrupteurs sur bus KNX

« Le système Winsta combine puissance et commande, il est le plus complet et aussi l'un des plus simples à installer », explique-t-on chez Bouygues Construction Privées. Si les SPR se généralisent dans le tertiaire, le pilotage de luminaires Dali est de plus en plus recherché en raison des économies d'énergie qu'il permet. Réglementation et recherche d'efficacité énergétique imposent ces techniques, afin d'atteindre les critères imposés par les labels.

Les économies d'énergie peuvent atteindre 70 % par rapport à des solutions commandées manuellement ; le Dali, une fois programmé, respecte les normes en vigueur de niveaux d'éclairement minimal à maintenir sur un poste de travail.

SPR ou câblage traditionnel

Avec Dali, fini les interrupteurs ! Les luminaires sont pilotés par des capteurs double fonctions, luminosité et présence, du fabricant BEG, dans le cas présent, qui analysent la luminosité depuis la façade du bâtiment jusqu'au centre des open space. Les informations recueillies par ces capteurs sont transmises par un réseau bus KNX à la station GTB Wago-I/O-System, capable de gérer jusqu'à 5 bus Dali, soit 320 luminaires, et les ordres sont envoyés aux ballasts installés dans les luminaires. Un bus Dali supporte jusqu'à 64 ballasts sur une longueur de 300 m.

Assemblés en atelier, les cordons élaborés en fonction du plan des locaux sont équipés de connecteurs à ressort Wago en garantie de fiabilité. Réceptionnés dans des emballages identifiés, c'est, pour l'installateur, un jeu d'enfant que de les assembler sans risque d'erreur grâce à leurs détrompeurs, éliminant du coup les inversions phase/neutre, qui affectent jusqu'à 10 % des connexions dites classiques.

Dans l'immeuble « Le Castor », le précâblage Winsta alimente en électricité des terminaux de climatisation Varilair (Spirec) ; des attaches rapides de type Hilti suffisent pour fixer, sans chemins de câble, autant de frais en moins. Le SPR alimente les nourrices acier Wago disposées dans le plancher technique.

« Évolutif, le Winsta permet de gagner 50 % du temps de main-d'œuvre. Le coût en matériel est d'environ 30 % supérieur à celui d'un câblage traditionnel », souligne Thierry Cochain, technico-commercial IdF de Wago, qui soutient que le bilan « coût d'installation » est en faveur d'un câblage Winsta Dali face à un câblage traditionnel.

Kit Dalibox pour le petit tertiaire

Le marché du SPR est en pleine croissance. Aussi avec l'objectif de démocratiser son système de câblage rapide associé au système Dali, Wago vient de lancer le kit Dalibox DayLight, solution prête à poser, sans programmation, pour l'artisan intervenant dans le petit tertiaire. Installé au plafond, ce boîtier pilote et assure la gradation jusqu'à 32 points lumineux (maxi : 300 m) et concentre les avantages du Dali : respect des normes d'éclairement, économies d'énergie. Ce boîtier est livré avec une cellule orientable de 30° de détection de luminosité et de présence Osram, et accepte jusqu'à 4 cellules (maxi 100 m). Un bouton-poussoir optionnel peut être raccordé au boîtier afin de contrôler manuellement, dans une salle de classe par exemple, chaque circuit lumineux (gradation, marche/arrêt). Une version Dalibox 2 circuits permet le pilotage de 2 x 32 luminaires, ce kit permet de découpler les circuits de luminaires côté façade et côté intérieur. ■

Roland Kuschner

Doc. Wago

Dalibox, la solution clé en main pour réaliser des économies d'énergie dans l'éclairage

La maison CK06, manifeste de l'architecte Pablo Katz.

D.R.

BitronVideo pour équiper la maison CK06

Quel meilleur quartier que « La Campagne à Paris », dans le XX^e^, pouvait accueillir la maison CK06 ? Écologique, sélection rigoureuse de solutions de confort et de sécurité, CK06 est le manifeste de la maison du XXI^e^ siècle, pour son architecte Pablo Katz, qui a choisi BitronVideo en solution portier.

Doc. BitronVidéo

La platine de rue soigneusement intégrée à l'huisserie cumule caméra/micro, sonnette, lecteur de badge, lecteur biométrie, de façon ergonomique

De verre, de béton, de pierre, d'acier et de bois, cette maison CK06 - R+4 sur 120 m² au sol - est le fruit d'une réflexion commune entre l'architecte et le propriétaire du lieu, visant à intégrer des techniques écologiques pour leurs usages plutôt que pour leurs images.

Cette maison concentre ainsi les techniques de génie climatique et de gestion du bâtiment, les plus performantes. Chauffage gaz/condensation et solaire, ventilation double flux avec récupération de calories, récupération et retraitement des eaux usées grises, gestion du bâtiment ABB i-bus® KNX permettant de gérer des scénarios de façon hiérarchisées et sophistiquées (exemple : éclairage progressif de la maison selon la luminosité extérieure), autant de solutions mûrement réfléchies et de réponses à des interrogations sur la gestion du bâtiment. Le parti pris retenu vise des solutions évolutives et indépendantes les unes des autres, comme c'est le cas pour la gestion du chauffage, de l'alarme anti-intrusion, de la diffusion audio, et du portier.

Un cahier des charges très précis

« Concernant le portier, notre cahier des charges impliquait de pouvoir voir et communiquer avec les visiteurs depuis tous les étages, d'utiliser le même réseau pour la communication interne à la maison, et d'avoir un système d'accès sécurisé sans clé. La platine, de préférence en inox en garantie de protection contre les intempéries et le vandalisme, devait rassembler toutes les fonctionnalités de communication et de sécurité, sans surcharger l'esthétique de la façade. Elle devait intégrer un lecteur d'empreinte digitale et de badge pour permettre à des amis ou aux employés de maison d'accéder à l'intérieur sans avoir de clés (plus de clés perdues ou à prêter, et de serrures à changer). L'esthétique des terminaux vidéo intérieurs mains-libres et audio avec combiné, devait être en harmonie avec l'intérieur CK06 », explique Laurent Chapuis qui a sélectionné avec Pablo Katz, la solution portier de BitronVideo.

Postes intérieurs de la nouvelle gamme TLine

Doc. BitronVidéo

Poste audio vidéo de BitronVideo.

Distribué par Evicom, BitronVideo a été l'un des premiers à introduire la vidéo couleur dans les systèmes de portier (1968), mais aussi à supprimer le câble coaxial (1987) et introduire le bus 2 fils en 1999. Son atelier de La Courneuve (93) réalise des platines sur mesure autant pour le neuf que pour la rénovation des systèmes. Ainsi, une vingtaine de croquis a été échangée avec Evicom et son atelier, avant d'aboutir à une platine de forme fluide et allongée qui intègre caméra, micro audio, sonnette, lecteur de badge et lecteur biométrique, actionnant une serrure électrique à ventouse (Picard). L'ensemble de ces postes vidéo et audio appartient à la nouvelle gamme TLine à laquelle a collaboré le designer Francesco Trabucco.

Extra-plat, le poste audio sait se faire discret. Le poste vidéo mains libres, disponible en saillie ou encastré, comprend un écran de 5,6 pouces, un intercom audio pour appeler les autres postes vidéo et audio (jusqu'à 4 postes vidéo), ainsi que trois contacts secs offrant des possibilités de déclenchement d'un éclairage extérieur et intérieur, d'une alarme, sans compter les possibilités de déclenchement de la gestion et de l'enregistrement de quatre caméras vidéo. ■

Roland Kuschner

LES OUTILS...

... de l'intégrateur

En chef d'orchestre de la partie courants faibles de la maison CK06, Thomas Zajaczkowski (Luminis Service), ingénieur informatique de formation, a mené à bien cette opération laissant à chacun son imagination s'exprimer, et à lui son talent pour intégrer des solutions d'origine diverses, armé de son indispensable Line Tracer T10K Metrel (Turbotronic) pour se repérer l'écheveau des câbles, et du logiciel schémas multi/unifilaires Elcom (Hager).

COMMUNICATION

WWW.ADKA.FR

adka

in every bit of communucation...

ZI DES VAUGUILLETTES III - 11, Rue de SANCEY - 89100 SENS - Tél. : 03 86 87 18 00 - Fax : 03 86 87 18 01

WWW.ADKA.FR - info@adka.fr

Vu à Lumiville

Photo : CDO

Lumiville s'est déroulé à Lyon du 26 au 28 mai 2009. Salon international de l'éclairage public, cette manifestation permet de retrouver l'ensemble des acteurs de l'éclairage extérieur et de la mise en lumière des villes.
En plus des produits exposés, plus de 50 colloques et ateliers techniques ont permis de communiquer sur les dernières technologies mises en œuvre en éclairage extérieur et d'aborder les mesures en cours ou à venir concernant les performances des matériels et l'efficacité énergétique des installations.

Plot pour les parkings

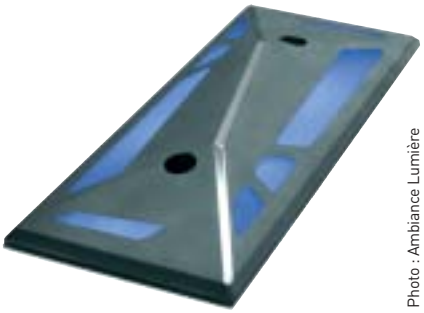


Photo : Ambiance Lumière

Destiné au balisage des parkings, jardins, ponts façades et cheminements, la gamme BXP est équipée de 4 leds 3 W, en blanc froid, jaune, rouge vert et bleu. Offrant un indice de protection IP67, il peut aussi bien s'installer en intérieur qu'en extérieur, au sol, au plafond ou encore au mur.

AMBIANCE LUMIÈRE
SERVICE LECTEURS N° 01

Contrôleur d'énergie pour éclairage extérieur

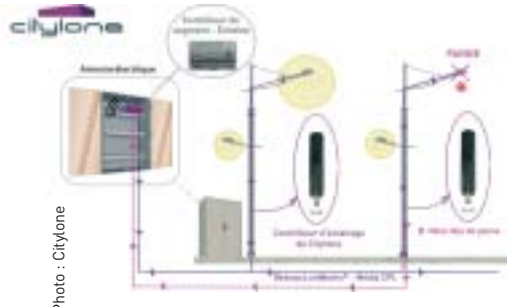


Photo : Citylone

SL42 et SL65 sont deux gammes de contrôleurs intelligents d'éclairage adaptés aussi bien aux installations neuves ou existantes. Ils s'installent en amont du ballast dans le mât des luminaires où en façade. Chaque contrôleur permet la commande au point lumineux (allumage - extinction / gradation de lumière), renvoie l'état de fonctionnement des lampes et détecte les pannes... Tous les contrôleurs d'éclairage intelligents utilisent la technologie en courant porteur (CPL) sur le réseau de communication LonWorks® (par l'intermédiaire du réseau électrique existant sans câblage supplémentaire). La télégestion est un outil de commande et de contrôle à distance et en temps réel permettant de gérer la totalité d'une installation d'éclairage.

CITYLONE
SERVICE LECTEURS N° 02

Un éclairage intelligent pour la ville

Conçu par Michel Tortel, le luminaire Perla propose un système d'éclairage intelligent basé sur les LED. L'utilisation de LED autorise des installations à basse hauteur (4 m) sous les frondaisons, sans générer de lumière intrusive pour les habitants des immeubles. Selon la photométrie choisie, le Perla satisfera aux exigences d'éclairage des rues, des places urbaines et des parcs ou encore des ronds-points. Avec console arrière, il sera installé là où il est nécessaire d'éclairer une contre-allée ou un large trottoir. La console murale sera choisie pour éclairer des rues étroites ou tout espace interdit à la présence de mâts. Les auxiliaires électroniques sont localisés dans le support (mât ou console murale). 64 leds de 1,2 W, 3500 K. IP66.

Photo : Comatelec

COMATELEC
SERVICE LECTEURS N° 03

Sophistication dans l'espace public

Signé Marc Aurel, Enza offre un aspect lisse et compact et un traitement de la matière qui lui confère une forte présence de jour comme de nuit. Disponible en 2 tailles, Enza 25 et Enza 35, ce luminaire en fonderie

Photo : Eclatec

d'aluminium injecté, est doté d'une vasque en verre pressé trempée thermiquement, IK 09 (10 joules) et de 2 optiques spécifiques à chaque modèle. IP 66 optique et appareillage. Le basculement de la Multibox® (brevet n°08 57093) entraîne la déconnexion électrique du luminaire. Un témoin de mise sous tension à LED permet un contrôle de la déconnexion/connexion. Le remplacement de l'appareillage se fait par substitution de la Multibox et l'accès individualisé aux composants (équipements électriques, connecteur réseau 5 plots et 4 plots côté lampe, circuit d'alimentation des composants) s'effectue après dépose du couvercle de la Multibox®. Le système de fixation EASY-LINK® (brevet n°08 57094) permet une installation facile et rapide

ECLATEC
SERVICE LECTEURS N° 04

Hublot et applique

Pour l'éclairage intérieur ou extérieur, la gamme Sextan Premium se compose de 3 modèles fabriqués dans un mariage d'aluminium et de verre. Les finitions intemporelles sont réalisées en quartz, or, acier, cuivre, blanc, titane, fer vieilli, chrome, anthracite... Le modèle rond, d'un diamètre de 350 mm, peut recevoir des ballasts électroniques et fonctionner avec le système DALI pour la gestion de l'éclairage ou la variation de lumière. Il est équipé d'un dispositif bi-alimentation et d'un détecteur de passage hyperfréquence. Le modèle applique existe en version éclairage direct et indirect ou éclairage indirect haut et bas. IP54.

Photo : l'Ébénoïd

L'EBENOÏD
SERVICE LECTEURS N° 05

Photo : Iguzzini

Projecteur extérieur

Design rigoureux et forme carrée, signé Mario Cucinella, iPro est un projecteur en aluminium moulé sous pression de dernière génération. Prévu en trois tailles - grand, moyen et petit - il peut abriter plusieurs types de sources lumineuses innovantes, assurant ainsi un rendement lumineux élevé et une consommation d'énergie réduite. Grâce à la combinaison des nombreuses optiques - super spot, spot, flood, asymétrique transversale ou longitudinale - il est possible de réaliser des faisceaux lumineux uniformes de grande précision. Dans cette perspective, sa finition est proposée dans les coloris « classiques » gris et blanc, choisis justement pour que le luminaire reste discret sur les façades des bâtiments. Les opérations d'installation et d'entretien sont extrêmement simplifiées, l'ouverture du luminaire et la mise en place des accessoires ne demandant qu'un seul outil. L'entretien est facilité par un filin de sécurité qui soutient le cadre de verre et les éléments éventuellement intégrés, laissant les mains libres d'effectuer les différentes opérations. Le cadre porte-accessoires permet de remplacer la lampe rapidement et sans déplacer les éléments déjà présents. IP65

IGUZZINI
SERVICE LECTEURS N° 06

Luminaire sculpteur d'espaces

Photo : Ludec

La gamme Olivio propose trois tailles de luminaires ainsi qu'une sélection de 5 réflecteurs permettant d'obtenir une vaste panoplie d'effets lumineux, et intègre également les réflecteurs routiers asymétriques et symétriques. Les luminaires sont équipés de lampes aux iodures métalliques de 20 à 150 W, de tubes fluorescents T5 ou de leds. Le modèle Olivio 3 peut aussi accueillir des options vidéo ou audio (caméras de surveillance ou haut-parleurs). L'ouverture se fait par l'intermédiaire d'une seule vis. Deux tiges, à l'intérieur de la partie arrière du luminaire, sont sorties de leur logement et libèrent les deux parties du corps, facilitant ainsi la maintenance. Toute la gamme est IP 67.

LUDEC
SERVICE LECTEURS N° 07

Original et traditionnel à la fois

L'originalité de sa ligne permet non seulement à Glaiza T de se fondre dans tout type

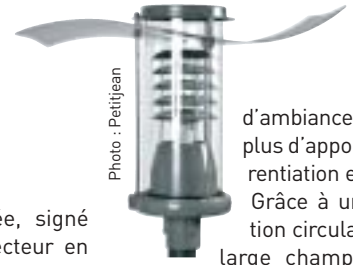


Photo : Petitjean

d'ambiance résidentielle mais en plus d'apporter une évidente différentiation esthétique.

Grâce à une optique à distribution circulaire, Glaiza T trouve un large champ d'applications dans l'éclairage des rues, places, chemins et lotissements. Son corps et son réflecteur sont en aluminium tandis que le diffuseur est en méthacrylate clair ou opale, résistance aux chocs IK 0.6. L'accès au groupe optique et au bloc appareillage s'effectue aisément après basculement du luminaire par rapport au socle. Le déverrouillage se fait par le biais d'une vis imperdable.

La platine support appareillage est amovible sans outil par la rotation manuelle de 2 clips quart de tour. Un sectionneur coupe l'alimentation à l'ouverture du capot, en classe II.

PETITJEAN/TECNOPALI LIGHTING
SERVICE LECTEURS N° 08

Flexibilité et respect de l'environnment

Photo : Philips

UrbanScene est une ligne complète de luminaires et mâts adaptée à de nombreuses applications d'extérieur telles que l'éclairage résidentiel, l'éclairage urbain décoratif et l'éclairage architectural. La gamme se caractérise par une grande flexibilité de positions et de hauteurs de feu en fonction de la configuration requise par le type d'éclairage et l'effet lumineux recherchés. Mesurant de 4 m à 12 m, les mâts se déclinent en version acier tubulaire bi-section et tri-section selon la hauteur totale. Les mâts, sur lesquels peuvent être intégrés jusqu'à 6 luminaires, sont conformes à la norme EN40. UrbanScene intègre des consoles dotées d'articulations à cardant permettant ainsi une flexibilité d'orientation tridimensionnelle maximale et est équipée de MasterColour (20 à 150 W), MasterColour Elite, Cosmopolis (45 à 140 W) ou encore de leds blanches forte puissance ; elle est également la première gamme de luminaires qui ne fonctionne que sur ballast électronique, permettant de réaliser jusqu'à 70 % d'économies d'énergie par rapport aux anciennes installations d'éclairage extérieur. La gamme est entièrement recyclable.

PHILIPS
SERVICE LECTEURS N° 09

Appliques pour éclairage extérieur

Pack Q (carré) et Pack R (rectangle) proposent un éclairage indirect et se déclinent en deux versions : une en fixation murale, l'autre sur poteau. La base écran est en aluminium moulé sous pression peint, le diffuseur en

Photo : PIL

verre moulé satiné et le réflecteur en aluminium. Les modèles présentent un IP55, sont de classe I et ont un IK de 0,5. Pack Q est équipé de leds forte puissance tandis que Pack R reçoit des lampes fluocompactes de substitution 23 W, E27, ou des lampes fluocompactes à ballast électronique 18 W. Tous les deux existent en version munie de détection de luminosité (de 6 lux à lumière du jour) et de détection de présence avec un angle vertical de 360° et un angle horizontal de 100°.

PERFORMANCE IN LIGHTING
SERVICE LECTEURS N° 10

Luminaire pour espaces urbains

Photo : Thorn

Ce luminaire d'éclairage extérieur, hauteur de feu 3,50 m, saura habiller les espaces urbains comme les lotissements résidentiels, les parkings, les zones semi-industrielles en toute discrétion mais avec grande élégance. Réponse attentive et efficace aux « boules » obsolètes, Nella offre des performances photométriques qui permettent de satisfaire aux exigences de l'éclairage résidentiel en pleine évolution. D'éco-conception, ce luminaire a été développé dans un esprit de protection de l'environnement, tant en ce qui concerne son aspect esthétique, que les matériaux utilisés, aluminium injecté et polycarbonate, recyclables. De plus, sa constitution étanche, indice de protection IP65, lui garantit une résistance aux agressions de l'environnement urbain. Son optique permet de procurer un confort visuel optimal avec un ULOR (upward light output ratio) inférieur à 6 %. Equipé de lampes sodium haute pression ou iodures métalliques 70/100 W.

THORN
SERVICE LECTEURS N° 11

Micromodule pour gestion de l'éclairage public

Photo : Yokis

MEP2000 permet d'éteindre certains luminaires au bout d'un laps de temps d'allumage prédéterminé, pendant une durée réglable de 4 heures à 10 heures. L'extinction est symétrique par rapport au centre de la durée d'allumage avec un décalage possible de 1 ou 2 heures. 5 heures par jour d'extinction permet un amortissement du produit sur 1 an.

MEP2000 s'adapte sur chaque lampadaire sans câblage spécial.

YOKIS
SERVICE LECTEURS N° 12

Photo : Dhen

Parafoudre photovoltaïque DG M YPV SCI.

Deuxième Forum Foudre de Dehn France

En mai dernier, une cinquantaine de clients et prescripteurs ont été invités à Neumarkt, en Allemagne, pour débattre et s'informer de l'importante actualité concernant la foudre.

Durant deux journées, bureaux d'études et d'ingénierie, installateurs Qualifoudre, concepteurs et grossistes-installateurs en photovoltaïque ont assisté à des conférences portant sur des thèmes très variés : « Introduction à la norme 62305 », « Prévention et réglementation ICPE », « Risque foudre et assurance », « Protection des dépôts d'explosifs contre la foudre », « Foudre et protection cathodiques des canalisations », « Maintenance des parafoudres TBT », « Réseau de terre » et « Protection des installations photovoltaïques ». À ces conférences se sont ajoutées les visites de l'un des trois laboratoires de tests (200 kA/120 kV) et des protections en toiture du site, ainsi que les visites d'un magasin Ikea (protection des groupes froid), d'une centrale solaire Solarpark (28 hectares, 6,2 MW) et d'un site pétrochimique.

Actualité normative

Photo : Dhen

Nouvelles normes, nouveautés technologiques, l'actualité est chargée cette année pour Dehn, spécialiste reconnu avec sa gamme de produits couvrant tous les besoins, et présent en France en nom propre, depuis une dizaine d'années. *« Le marché des solutions de protection contre la foudre est animé par l'introduction de nouvelles normes »*, explique Benoît Laugel, responsable Dehn France. Ainsi l'arrêté de janvier 2008 concernant les Installations classées pour la protection de l'environnement (ICPE) rend obligatoire, avant 2010, l'analyse des risques, pour une mise en conformité des installations avant 2012.

Pour les chocs directs, 2009 est la date butoir pour l'entrée en vigueur de la norme NF EN 62 305 qui se substitue à la NF C 17-100.

Dehn propose toute une série de solutions dont le conducteur de courant de foudre isolé HVI, équipé d'un gainage extérieur conducteur de hautes tensions impulsionnelles de foudre vers un potentiel de référence, solution qui permet de s'affranchir de la problématique des distances de séparation.

Maintenance préventive des parafoudres TBT

Toujours à la pointe de l'innovation, Dehn, à travers une intervention concernant la maintenance des parafoudres pour installations TBT (réseaux de données), a mis en avant sa grande diversité de parafoudres/parasurtenseurs débrochables Blitzconductor XT (de 0 à 250 V AC, fréquence de 0 à 6 GHz) qui se distinguent par leur système de surveillance préventive LifeCheck à trois niveaux de tous les composants du circuit de protection. En maintenance, LifeCheck permet un test rapide sans contact grâce à un testeur portable (technologie RFID) ou, étape ultime en termes de maintenance, un module testeur permanent (pour 10 modules BT) de surveillance et monitoring (adressage et pré-progammation PC via RS485). *« L'absence de maintenance en TBT conduit à des coûts d'arrêt de production exorbitants. Les charges thermiques et électriques provoquent le vieillissement des composants, même conçus pour une durée de vie de 15 à 20 ans. De plus la norme EN 62 305 impose une inspection visuelle annuelle et complète tous les deux ans »*, précise Bernard Rehm, responsable support technique Dehn France.

Nouvelle protection parafoudre pour photovoltaïque

Lors de l'intervention concernant le réseau de terre, domaine également maîtrisé par Dehn (protection acier galvanisé plutôt que cuivre), on déplorait que la pose d'un tel réseau soit souvent réalisée par délégation à l'entreprise de maçonnerie et génie civile. À propos du photovoltaïque (PV), force est de constater que les régions les plus ensoleillées sont aussi les plus propices à la foudre. Le coût d'une protection directe et indirecte sur une installation de 1 kW est d'environ 3 % et 1 % sur une installation importante, selon Dehn. Un guide européen applicable aux installations PV doit être publié en juin 2009 en l'absence de documents normatifs français. Une « norme produits » est également attendue en 2010. La gamme rouge réseau d'énergie s'enrichit du DEHNGuard M YPV SCI (parafoudre photovoltaïque sécurisé multipolaire de type 2 (3 modules sur une embase) premier parafoudre disposant d'un dispositif de déconnexion sécurisé permettant d'éviter tout risque d'incendie, pour une utilisation selon l'IEC 60 364. Sa commutation étoile et ses trois varistances haute puissance empêchent sa détérioration en cas de défaut d'isolement dans le circuit du générateur PV, de plus, un fusible intégré coupe le courant continu en tout sécurité, par exemple, en fin de vie du parafoudre. ■

Roland Kuschner

Photo : Dhen

Parafoudre TBT.

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE SERVICE LECTEURS → N°13

ET SI VOUS PASSIEZ À LA FACILITÉ ?
Planet-Wattohm lance Logix,
un nouveau couple "goulotte + appareillage"
planet wattohm
www.cpasfacile.fr

Et si vous passiez à la facilité ?

Solution innovante pour les installateurs, les bureaux d'études et les architectes, le nouveau système Logix de Planet-Wattohm répond aux besoins des entreprises qui doivent s'adapter aux comportements nomades des utilisateurs et à la multiplication des moyens de communication.

Conçu pour **s'intégrer discrètement** dans tous les environnements tertiaires avec 4 coloris au choix, le nouveau couple « goulotte + appareillage » **s'installe facilement et rapidement** grâce à son système à clippage rapide. De plus, la qualité irréprochable des composants **garantit la pérennité des installations**. Enfin, la flexibilité du système Logix **permet de limiter les interventions de maintenance.**

Avec le nouveau système « goulotte + appareillage », Planet-Wattohm innove pour **gagner du temps lors de la mise en œuvre sur chantiers**.

Un montage intuitif, facile et rapide

Grâce à son système à clippage rapide, Logix accepte tous les appareillages de format 45. Facile et rapide à installer, Logix permet aux professionnels de bénéficier d'un **gain de temps à la pose**

- Montage de l'appareillage en façade par simple clippage dans la goulotte
- Raccordement rapide, sans tournevis, grâce au bornier à connexion automatique
- Câblage inter-compartiments facilité : la pastille s'enlève à la main, plus besoin d'outil !
- Des accessoires astucieux facilitent la pose : les AI/AE sont livrés pré-assemblés (système breveté par Planet-Wattohm). Ils se clippent en façade et recouvrent la coupe du couvercle.

Logix, la référence sécurité

Conçu pour les lieux recevant du public tels que les écoles, les lycées ou les hôpitaux, le nouveau couple Logix assure une **sécurité totale des installations, des personnes et des données**. En effet, le Normaclip (système breveté par Planet-Wattohm) protège les parties actives de l'installation auxquelles il est impossible d'accéder avec des outils fins ou des objets pointus.

- Le Normaclip assure l'anti-glissement et l'anti-arrachement de l'appareillage Logix
- Le Normaclip protège l'installation contre l'introduction d'outils fins
- L'adhérence parfaite de l'appareillage Logix sur la goulotte est également garantie par la matière contact souple (système breveté par Planet-Wattohm)

Une flexibilité totale de vos installations

L'assemblage facile des prises maîtres et esclaves offre de multiples possibilités de configuration de l'appareillage pour faire évoluer vos installations. Après ouverture du couvercle, le clippage des prises en façade permet d'ajouter ou de supprimer des postes de travail selon vos besoins.

Nouveau couple Logix de Planet-Wattohm :
enfin une gamme d'appareillage courant fort / courant faible spécialement conçue pour se clipper facilement sur les goulottes Logix dernières générations !

Logix assortit ses couleurs

Blanc Artic, Alumic, Gris High Tech, Gris Anthracite...Planet-Wattohm est le seul fabricant du marché à proposer 4 coloris standards en stock. Pour une **harmonie parfaite**, chaque coloris se décline sur les profilés, le Normaclip et l'appareillage. ■

Montage de l'appareillage par simple clippage en façade

Bornier à connexion automatique

La pastille inter-compartiments s'enlève à la main et facilite le câblage

Une vidéo illustre la facilité et la rapidité de pose du nouveau couple Logix

Parce que tout n'est pas aussi facile que Logix, découvrez www.cpasfacile.fr

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE SERVICE LECTEURS → N°14

Photo R.K.

Philippe Besse,
chef de produit Mecatraction

Mecatraction réconcilie câbles et cosses grâce au sertissage en B

Rien n'allait plus entre les cosses et les câbles depuis l'entrée en application, en 2005, de la EN 60228 qui n'impose plus de sections réelles aux âmes de câbles, avant que Mecatraction ne propose une solution qui les réconcilie : le sertissage en B, correspondant aux besoins des tableautiers et des électriciens de l'industrie.

Depuis toujours, les câbles étaient définis selon leurs sections réelles. *« En 2005, avec l'entrée en vigueur de la nouvelle norme EN 60228, les données ont changé. Cette norme n'impose plus de sections réelles, mais prend essentiellement en compte la résistance électrique maximale du câble, exprimée en Ohm/Km »*, explique Philippe Besse, chef de produits de Mecatraction. La nouvelle norme n'impose plus, par exemple, au câble 25 mm² d'avoir une section de 25 mm², cette section pouvant désormais varier de l'ordre de 20 à 25 mm². La section nominale des câbles est donc déterminée par leurs résistances électriques telles que définies par la norme plutôt que par leurs dimensions physiques.

Photo : Mecatraction

Le sertissage en B permet de diminuer la résistance électrique face à un sertissage hexagonal

Jeu et échauffement entre câble et cosse

Pour atteindre les valeurs de résistance exigées, les câbliers ont augmenté la pureté de leur cuivre, ainsi que modifié leurs façons d'assembler les brins. Résultat, la section réelle et le diamètre de l'âme des câbles qui peuvent varier d'un fabricant à l'autre, voire d'une production d'un même fabricant à l'autre. La nouvelle norme entérine le fait que la section des câbles puisse être fluctuante.

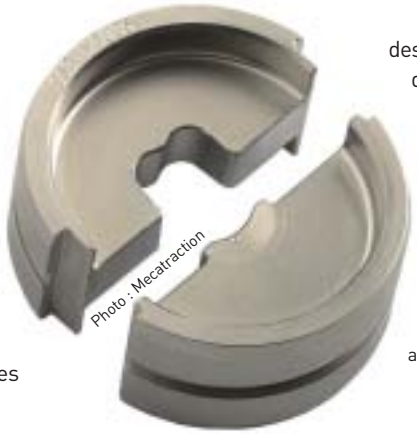


Photo : Mecatraction

La forme extérieure des matrices de sertissage en B est adaptée à tous les outillages à sertir existants.

De leur côté, les cosses n'ont pas suivi le même mouvement. Leurs diamètres qui sont normalisés et sur lesquels il est difficile de revenir en raison des coûts de normalisation, n'ont pas été modifiés. Diminution des sections réelles et des diamètres d'âme des câbles et des cosses inchangées, il en est résulté un jeu important entre eux deux. La qualité des sertissages traditionnels par retreint hexagonal est devenue moins fiable, voire non conforme, entraînant des risques d'échauffement. Sur le terrain, les installateurs ont bricolé ou trouvé des solutions plus ou moins convaincantes.

Les performances du sertissage en B Mecatraction

Ce problème perdurant depuis 2005 sans trouver une vraie solution, Mecatraction a décidé d'y apporter la sienne. *« Il était hors de question de modifier les cosses, pas plus que nous ne pouvions demander aux installateurs de remiser leurs sertisseuses. C'est donc sur la qualité du sertissage et sur la matrice elle-même que nous avons travaillé pour arriver à la solution du sertissage en B »*, précise Philippe Besse. Le sertissage en B absorbe les variations de diamètres des câbles. Des tests mécaniques et électriques sur des câbles sertis avec la matrice B se sont révélés plus performants que les sertissages traditionnels, le compactage de l'âme est plus efficace, la compression des brins est plus homogène. Face au sertissage hexagonal, le sertissage en B permet notamment de diminuer de 27,5 % la résistance électrique, pour une cosse de 25 mm².

Des matrices B pour toutes les sertisseuses

Mecatraction propose 10 matrices de 10 à 185 mm² pour presse 60 kN, et 11 matrices de 10 à 240 mm² pour presse de 120 kN. Les matrices de sertissage en B Mecatraction comportent en plus une gravure « miroir » qui permet de contrôler la conformité du couple cosse/matrice après sertissage. *« Commercialisé depuis mai, le sertissage en B Mecatraction inspire confiance. D'un coup d'œil, on voit que la compression est efficace »*, explique Philippe Besse qui rappelle que la qualité d'une connexion électrique dépend de la conformité et de l'adéquation de l'ensemble câble, cosse et outillage de sertissage. ■

Roland Kuschner

Photo : Mecatraction

Compactage plus efficace, compression plus homogène des brins pour un sertissage non agressif.

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE SERVICE LECTEURS → N°15

Interface téléphonique GHTLI

«Tous les appels du vidéophone transférés sur mon téléphone ! »

Conçue pour s'interfacer avec un poste GH vidéo, audio ou avec le poste gardien, l'interface GHTLI permet bien sûr de conserver les fonctionnalités du moniteur intérieur (ou du poste audio) mais elle offre en plus la possibilité de renvoyer l'appel de la platine de rue pour le résident sur son téléphone fixe ou portable. Dans le collectif, en entreprise ou dans un cabinet médical par exemple, GHTLI s'impose comme la solution ultime pour rester en contact direct avec ses visiteurs, même très très loin de son vidéophone !

AIPHONE®
Fournisseur de bien-être
www.aiphone.fr

PRODUITS ET NOUVEAUTÉS

électro magazine

Produits, nouveautés, catalogues ...

L'actualité

Appareillage Électrique	N° 13 - 21
Courants faibles	N° 22
Éclairage	N° 1 - 12, 23
Électroménager	-
Génie climatique	-
Mesure/Outillage	N° 24 - 25
Logiciels	-
Catalogues / Brochures	N° 26 - 27

Profitez du service-lecteurs gratuit !

"électro magazine" présente dans chaque numéro l'actualité des produits et des nouveautés lancés sur le marché.

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE — SERVICE LECTEURS → N°16

Nouveaux Blocs de jonction entrelec® SNK

Doc.ABB

Cette offre est la plus large du marché en raccordement, quelle que soit la technologie utilisée : vissée, ressort, débrochable, ADO... Celle-ci présente des avantages certifiés. Ces nouveaux blocs de jonction entrelec® SNK se caractérisent par : une expertise inégalée, fiabilité lors de l'installation et de la maintenance, une manipulation aisée, un encombrement réduit de l'installation électrique, diminution de la valeur du stock grâce à une réduction significative du nombre de composants pour plus de fonctions. Grâce au design asymétrique, les repères sont facilement lisibles, quelle que soit la position du bloc de jonction entrelec® SNK. Cette asymétrie constitue également un atout sécuritaire. Chaque client trouvera la solution de marquage qui lui convient en termes de fréquences d'utilisation et d'exigences d'identification. Les blocs de jonction entrelec® SNK sont eco-conçus selon les normes environnementales en vigueur et dans une démarche de développement durable.

ABB ENTRELEC

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE — SERVICE LECTEURS → N°17

SpotClip : Le partenaire sécurité pour les spots encastrés

Support protecteur à 4 pieds pour une installation sûre des lampes en faux plafonds. SpotClip offre de multiples possibilités d'utilisation dans les domaines de la rénovation et de la construction. SpotClip assure le maintien d'un écart fiable de sécurité entre la lampe et la laine isolante. Il réduit ainsi les risques que les matériaux isolants soient endommagés par la surchauffe ou l'accumulation de chaleur. Il permet de surcroît d'augmenter la durée de vie du système d'éclairage. Le concept des 4 pieds assure une excellente stabilité et un bon maintien. Grâce aux ergots, le SpotClip se bloque très facilement dans l'orifice du plafond. La Flexibilité des pieds permet une mise en place facile du SpotClip avec son spot. Les pattes de fixation sur la partie supérieure du SpotClip maintiennent le fil d'alimentation de la lampe et le protègent du contact direct avec cette dernière.

Doc. HellermannTyton

HELLERMANNTYTON

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE SERVICE LECTEURS → N°18

Nouveaux télérupteurs Legrand silencieux

Doc. Legrand

Télérupteur silencieux temporisé
Les versions silencieuses des nouveaux télérupteurs électroniques Legrand présentent la solution idéale pour équiper, par exemple, les tableaux électriques des hôtels et chambres à coucher. Le bruit caractéristique provoqué lors de la mise sous tension ou hors tension d'un télérupteur classique disparaît. La gamme propose soit le télérupteur silencieux, soit le télérupteur silencieux temporisé avec une variable de 5 à 60 minutes, pour une efficacité optimale et une meilleure maîtrise de la consommation d'énergie. Les deux références sont unipolaires 16 A avec une tension de courant de 230 V.

LEGRAND

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE SERVICE LECTEURS → N°19

Des ceintures complètes pour plus de liberté

Doc. Makita

Avoir constamment ses outils sous la mains sans gêne, tel est l'objectif que les ceintures complètes de Makita s'attachent à atteindre. Housses portables verticales, sacoches multi-usages doubles, porte-marteaux, holsters pour perceuse, pour visseuse avec poches et pour visseuse à chocs sans fil, etc., chaque outil trouvera sa place !
Renforcées, les ceintures en cuir P-71897 et P-71819 ou en nylon P-71772, assurent une grande résistance aux lourdes charges et une meilleure stabilité. Leur design et leur ergonomie particulièrement bien étudiés offrent un maintien maximum en toute circontance. La sécurité reste au cœur de leur conception avec des anneaux attache-bretelles pour les charges lourdes, des rivets de renfort, une fixation rotative pour un placement optimal de l'outil, des bandes réfléchissantes de sécurité. Des ceintures en cuir à boucle P-71803 ou avec attache rapide P-71825 complètent l'offre et sont proposées en deux coloris (noir et marron).

MAKITA

POUR VOTRE SÉCURITÉ
Équipez-vous !
Gamme complète
d' Équipements de Protection Individuelle
pour les électriciens
casques, écrans faciaux, lunettes, gants isolants, sur-gants, harnais, bottes isolantes, tapis isolants, ...
Conforme aux normes françaises, européennes et internationales, NF, EN, CEI
Disponible chez votre distributeur habituel
10/20 Avenue JEAN-JAURES • B.P.2
92222 BAGNEUX CEDEX (FRANCE)
Téléphone : (33) 01 42 31 46 46
www.catuelec.com
CATU

Énergie non-stop*
* C'est vital.
De 400 VA à 4800 kVA, partout dans le monde, les onduleurs Socomec alimentent les applications les plus critiques où la disponibilité de l'énergie électrique est vitale.
Nous vous proposons des équipements qui répondent aux besoins des professionnels du bâtiment :
> adaptés aux nouvelles charges informatiques,
> évolutifs en puissance,
> faciles à mettre en place,
> économiques en section de câble,
> avantageux en calibre de protection,
> simples à câbler,
> compatibles avec les régimes de neutre.
socomec
Innovative Power Solutions UPS

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE — SERVICE LECTEURS → N°20

Nouveau bouton poussoir « champignon » : Le BNONF CHOC (marque Diax®).

Le BNONF CHOC est un tout nouveau bouton poussoir en forme de «champignon» permettant de déclencher une action d'un simple geste ou contact. Le BNONF CHOC est adapté à la nouvelle réglementation sur l'aide aux personnes à mobilité réduite.

A l'instar des boutons poussoirs classiques, la partie mécanique bombée de ce produit facilite l'action de l'utilisateur : d'un simple contact du doigt, bras, coude, canne, fauteuil roulant*,... Son ergonomie, sa résistance aux chocs et ses déclinaisons (avec buzzer, avec LED, en saillie, en applique, ...) permettent de nombreuses configurations d'installation qui lui confère un avantage concurrentiel indiscutable. Ces caractéristiques prédisposent donc ce bouton poussoir à équiper les accès à fort passage et/ou réservés aux personnes à mobilité réduite, sorties d'immeuble, bornes de péage, locaux tertiaires et collectivités.

CDVI

APPAREILLAGE ÉLECTRIQUE — SERVICE LECTEURS → N°21

Routeurs Ethernet WaveLine de Weidmüller :

une sécurité maximale pour les réseaux industriels

Les routeurs WaveLine garantissent la cohabitation sans problème de réseaux les plus divers, en respectant les standards de sécurité les plus contraignants. Ils gèrent, entre autres, les applications de maintenance à distance et de sécurité via un pare-feu intelligent.

Une sécurité maximale.

Les routeurs WaveLine garantissent un niveau de sécurité maximale contre les accès non autorisés, grâce à un encryptage et une demande obligatoire d'authentification. Ils sont équipés d'un pare-feu d'inspection intégré qui s'adapte automatiquement au réseau. Ce pare-feu permet de valider les informations légitimes et les laisse passer ; l'accès aux réseaux industriels étant en revanche interdit aux données non identifiées. Il comprend en standard des fonctions de sécurité étendues : Virtual Private Network (VPN), IPSec, routage/masquerading, mapping virtuel (NAT), port forwarding, feuille de données de sécurité intégrée (SDS), mécanismes d'appel redondants utilisant OSPF, ainsi qu'un accès encrypté à l'interface web (HTTPS).

WEIDMULLER

COURANTS FAIBLES — SERVICE LECTEURS → N°22

L'innovation Aiphone :

Doc. Aiphone

nouveaux kits vidéo couleur série JK : grand angle 170° avec zoom.

Grand angle 170° : JK est équipé d'une caméra grand angle 170° permettant d'obtenir une vision panoramique pour visualiser l'extérieur jusqu'à 2 fois plus grande que les autres portiers vidéo.

Une pression sur la touche de navigation permet une commutation entre le mode Grand Angle et le mode Zoom. Cette touche permet de zoomer sur une zone précise ; l'écran est en effet divisé en 9 zones simplement accessibles par les flèches de défilement (haut, bas, gauche, droite). Une simple pression sur le bouton «ADJUST» rend la vision de l'image sur le moniteur plus claire. Cette fonction est très utile de jour avec un contre-jour et de nuit avec peu de lumière. Autres caractéristiques : image haute définition grâce à son écran LCD/TFT de 3,5", mains libres, intercommunication entre les postes intérieurs, possibilité d'ajouter en option 1 poste vidéo ou audio supplémentaire.

AIPHONE

ÉCLAIRAGE — SERVICE LECTEURS → N°23

Balise portative « KM TOR »

Doc. KM Europ

Un système portable d'avertisseur lumineux doté d'un feu à éclats de très forte puissance (visible à plus d'un kilomètre). Ces balises et leurs accessoires permettent une utilisation dans toutes les situations. Les utilisateurs privilégiés sont : les services de maintenance, la police, la sécurité civile, les intervenants sur infrastructure de transport, voire les véhicules grand public en complément du célèbre triangle.

Les KM Tor sont une gamme de vrais produits industriels de sécurité, d'une grande robustesse grâce à sa technologie LED et sa grande résistance aux chocs, elle est aussi étanche et en cours de certification Ex.

Dotée d'une autonomie de ~ 40 heures avec à ces deux piles D 1,5 V, cette balise est disponible avec de nombreuses options comme la base caoutchouc standard (maintien de la balise à la verticale), la base aimantée, pince pour cône routier, aimants ou flotteur pour le milieu marin. Différentes fonctions : fixe, flash ou double-flash (ou combiné). Différentes couleurs (orange, rouge, bleu, infrarouge...)

KM EUROP

MULTIMEDIA
CONNECT
Enfin un connecteur RJ45 à portée de main !
Basic
by MMC
Système de câblage RJ45 CAT5e et CAT6 pour réseau de communication.
rapidité de connexion
modularité
facilité de gestion des câbles
Contact :
CAE Distribution
Agent exclusif CAE GROUPE - Distribution Nationale
Rue du Chemin Blanc - 91165 Longjumeau Cedex
Tél : 00 33 (0)1.69.79.14.04 - Fax : 00 33 (0)1.69.79.14.35
information@cae-distribution.fr - www.cae-groupe.fr
CAEGROUPE

LA TRIVENETA CAVI

U-1000 R2V
U-1000 AR2V
U-1000 RVFV
U-1000 ARVFV
FR-N1X1G1
R.F. CR1-C1 300/500 V
T298 SE
SYT+DIGITAL
SYS
YSLY-JZ/OZ
YSLY-JB/OB
YSLY CY-JZ/OZ
YSLY CY-JB/OB
PV1000-F
H05V-U
H05V-K
H07V-U
H07V-R
H07V-K
H03VV-F
H03VVH2-F
H05VV-F
H05VVH2-F
H05VVC4V5-K
H05Z-U
H05Z-K
H07Z-U
H07Z-R
H07Z-K
H05RNH2-F
H07RN-F
H07RN8-F
H01N2-D

Une vaste gamme, une seule qualité.

LTC
LA TRIVENETA CAVI

E-mail: info@latrivenetacavi.com
www.latrivenetacavi.com

MESURE / OUTILLAGE — SERVICE LECTEURS → N°24

MiniFLEX séries MA100 & MA200

Doc. Chauvin Arnoux

Un passe-partout de 5 mm de diamètre

Beaucoup plus compacts que la majorité des capteurs présents sur le marché, les MiniFLEX permettent les mesures dans des endroits exigus ou d'accès difficile.

Les MA100 sont adaptés aux mesures dans les armoires électriques des habitations, des bâtiments publics ou dans celles de petites ou moyenne puissances de l'industrie.

Dotés de connecteurs banane ou BNC, ils se raccordent directement sur tout multimètre, wattmètre, enregistreur afin de réaliser des mesures efficaces aux fréquences standards.

Les MA200 sont des sondes isolées pour oscilloscope destinées à l'analyse de courants de formes complexes, de transitoires présents dans les alimentations électroniques, dans les commandes de commutation en puissance, dans les postes de soudures, ...

Les principales caractéristiques :

- étendue de mesure de 500 mAAC à 3000 AAC
- mono ou bi-calibres
- jusqu'à 1 MHz de bande passante
- 3 diamètres d'enserrage : 45 mm, 70 mm et 100 mm
- 600 V CAT IV / 1000 V CAT III

CHAUVIN ARNOUX

MESURE / OUTILLAGE — SERVICE LECTEURS → N°25

Des EPI pour une sécurité garantie

Doc. Kiloutou

Adaptés à tous types de travaux, l'offre EPI (Equipements de Protection Individuelle) de Kiloutou est composée de 22 références, ce qui en fait une des plus importantes du secteur de la location. Elle assure à ses utilisateurs une sécurité maximale sur chantier. Ainsi, au-delà des matériels en location, les professionnels sont sûrs de trouver en un minimum de temps la solution sécurité qui leur correspond. Engagé dans une démarche zéro-accident, Kiloutou offre aux professionnels une gamme complète d'EPI et contribue ainsi à la réussite de leurs chantiers en toute sécurité. Pour chaque location, les conseillers Kiloutou proposent à la vente les EPI adaptés à la prévention auxquels peuvent être exposés les utilisateurs.

KILOUTOU

CATALOGUES / BROCHURES SERVICE LECTEURS → N°26

Le nouveau catalogue Hager traduit l'ambition de la marque

Doc. Hager

L'édition 2009/2010 du catalogue Hager concrétise le rassemblement des offres Hager, Tehalit, Flash et Logisty sous une seule et unique marque. Pour faciliter l'orientation des utilisateurs dans les 6000 références qu'il contient désormais, il adopte une structure « 4 SOLUTIONS ». Chacune d'entre elles, représentée par une couleur, est immédiatement identifiable : le bleu représente la distribution d'énergie, le gris taupe symbolise les cheminements de câbles, le vert anis l'appareillage mural et les automatismes du bâtiment alors que le violet est la couleur de la sécurité. Tiré à 100 000 exemplaires et diffusé à plus de 50 000 exemplaires, le nouveau catalogue Hager montre la volonté d'Hager d'agir concrètement pour réduire l'impact de son activité sur l'environnement : papier issu de forêts éco-gérées, diminution du grammage et utilisation d'encres minérales (sans adjonction de solvants).

HAGER

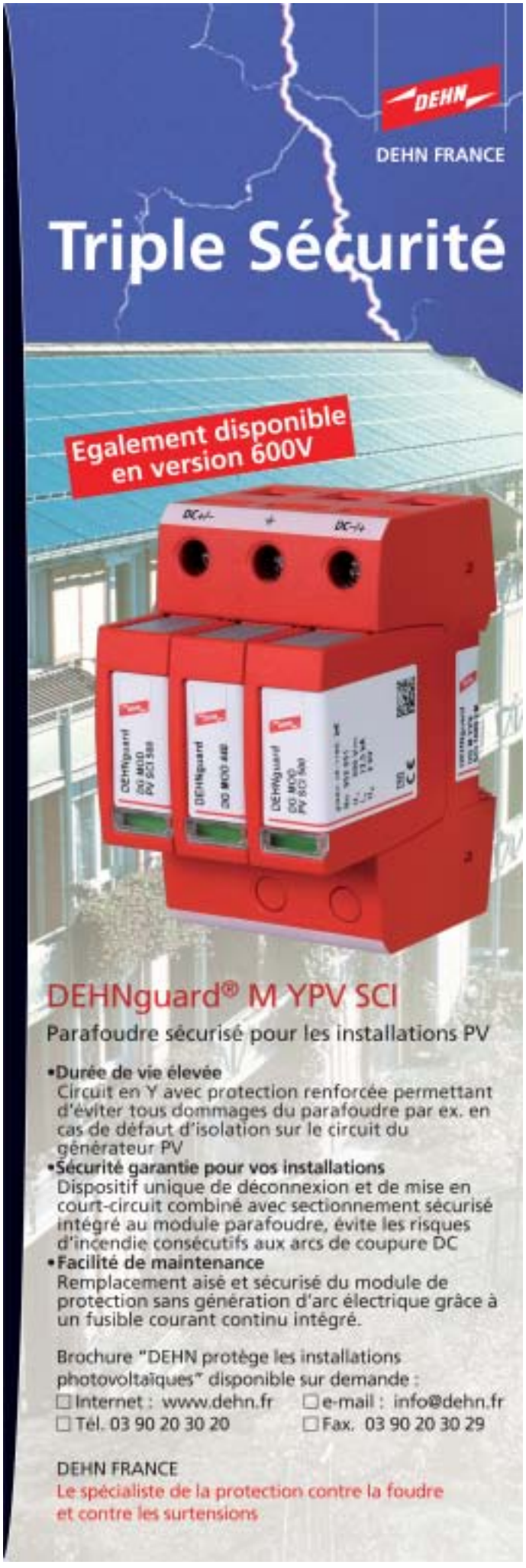
CATALOGUES / BROCHURES SERVICE LECTEURS → N°27

Nouveau catalogue « Produits de sécurité »

Doc. Siemens

Pratique et convivial, cet outil complet à destination des professionnels installateurs et des électriciens apporte toute l'aide nécessaire au choix et à l'installation d'équipements pour une sécurité optimale des bâtiments. Dans cette édition 2009, SIEMENS BUILDING TECHNOLOGIES élargit son offre produits avec près de 100 nouvelles références. Conçu pour faciliter le choix du professionnel en alliant conseils pratiques et informations techniques, le catalogue « Produits de Sûreté 2009 » de SIEMENS BUILDING TECHNOLOGIES propose une grande visibilité de l'offre. Pour répondre aux habitudes des utilisateurs, il conserve volontairement une mise en page homogène, claire et structurée. Les 3 gammes (vidéosurveillance, contrôle d'accès et détection intrusion) sont déclinées en 3 couleurs et largement illustrées de visuels et de schémas. L'information souhaitée est immédiatement identifiée.

SIEMENS BUILDING TECHNOLOGIES


DEHN
DEHN FRANCE
Triple Sécurité
Egalement disponible en version 600V
DEHNguard® M YPV SCI
Parafoudre sécurisé pour les installations PV
•Durée de vie élevée
Circuit en Y avec protection renforcée permettant d'éviter tous dommages du parafoudre par ex. en cas de défaut d'isolation sur le circuit du générateur PV
•Sécurité garantie pour vos installations
Dispositif unique de déconnexion et de mise en court-circuit combiné avec sectionnement sécurisé intégré au module parafoudre, évite les risques d'incendie consécutifs aux arcs de coupure DC
•Facilité de maintenance
Remplacement aisé et sécurisé du module de protection sans génération d'arc électrique grâce à un fusible courant continu intégré.
Brochure "DEHN protège les installations photovoltaïques" disponible sur demande :
Internet : www.dehn.fr
e-mail : info@dehn.fr
Tél. 03 90 20 30 20
Fax. 03 90 20 30 29
DEHN FRANCE
Le spécialiste de la protection contre la foudre et contre les surtensions

Salon des métiers et de l'environnement durable (SEMD)

Du 17 au 19 juin 2009, au Musée de l'Homme à Paris, la deuxième édition du SEMD sera un lieu d'échange et de partage d'expériences autour des éco-activités et éco-innovations. Seront présents les acteurs privés et publics du BTP, des transports, de l'énergie, des déchets, de l'eau... Au programme, 3 conférences : Quels leviers de croissance pour le bâtiment propre et économe ? Construire sain pour un habitat non toxique ; Les écoparcs : rien ne se perd, rien ne se crée, tout se transforme. www.semd.fr

Sireme

Du 24 au 26 juin 2009, à Paris Expo porte de Versailles, se déroulera la deuxième édition du salon international des énergies renouvelables et de la maîtrise de l'énergie. Organisé par Comexposium en association avec le Syndicat des Energies Renouvelables, ce rendez-vous devrait rassembler les exposants sur plus de 10 000 m². Parmi les partenaires du salon se trouve la CSEEE, Chambre Syndicale des Entreprises d'Equipement Electrique de Paris et sa région. www.sireme.fr

Alarme Protection Sécurité 2009

Du 22 au 24 septembre 2009, le salon biennal APS se tiendra porte de Versailles. Parmi les secteurs représentés en matière de sûreté et de sécurité : vidéosurveillance, détection intrusion, identification et contrôle d'accès, lutte anti-terrorisme, sécurité de l'information, protection des travailleurs isolés, géolocalisation... www.salon-aps.com

Assises de l'installation électrique

Le 13 octobre 2009, à Paris 12e, Espace Charenton, la CSEEE (Chambre Syndicale des Entreprises d'Equipement Electrique de Paris et sa région) organisera ses premières "Assises de l'installation électrique" : débats, rencontres, ateliers, stands. Thème retenu, "2009 : le capital humain !". Ce nouveau rendez-vous succède au colloque annuel. Il en conservera l'esprit prospectif avec toutefois une dimension plus participative et opérationnelle. Ainsi les assises seront un lieu d'échange et de préparation de l'avenir pour les professionnels de la filière et leurs partenaires, industriels, maîtres d'œuvre, bureaux d'études et les nombreux prestataires de services liés à notre secteur d'activité. Des ateliers de speed coaching permettront de trouver auprès d'experts et d'entreprises, des réponses aux questions personnalisées. Les stands de présentation des partenaires seront autant d'espaces d'échanges complémentaires et de possibilités d'interventions à la carte. Renseignements : contact@cseee.fr www.cseee.fr

Pollutec 2009

Du 1er au 4 décembre 2009, à Paris-Nord Villepinte, se déroulera Pollutec Horizons, salon des solutions d'avenir au service des enjeux environnementaux et économiques. Sont annoncés : 50 000 m², près de 40 000 visiteurs professionnels et 1500 exposants. Le secteur Energie et Changements Climatiques fera cette année encore l'objet d'un développement prioritaire avec, à côté des énergies renouvelables et des nouvelles solutions de mobilité, la création d'un grand village dédié à l'efficacité énergétique regroupant une vingtaine de bureaux d'études spécialisés dans les bilans énergétiques et la maîtrise de l'énergie. www.pollutec.com

Entreprises et organismes présents

4N'Sys 14
ABB 6, 24, 26
AFG 8
Aiphone ..... 20 - 22
Ambiance Lumière 28
Apave 10
Aprimatic 14
Ardent 14
Astra ..... 20 - 22
ATEE 8
Atlantic 24
Axa 8
Aygobère 7
BEG 24
Bouygues Construction 25
BTicino ..... 20 - 22
Capeb 8, 18
CDO 28
CDVI ..... 20 - 22
Chauvin-Arnoux 19
Citylone 28
Climax 14
CNIL ..... 20 - 22
Comatelec 28
Comelit-Immotec ..... 20 - 22
Comexposium 40
Consuel 8
Courant 18
CSEEE 40
Daikin 24
Dehn 30
Eclatec 28
EDF ..... 20 - 22
Elkron 14
Enerdis 19
ETDE 7
Evasol 8
Evicom – BitronVideo ..... 20 - 22, 26
Fermax ..... 20 - 22
FF3C 8
FFB 8
FG3E 8
Flash 6
FNSCOP 8
Gimes ..... 5, 20 - 22
Golmar 14
Hagemeyer 6
Hager 6, 24, 26
HellermannTyton 7
iGuzzini 29
Ikea 30
Jablotron 14
L'Ebenoïd 24, 28
La Poste ..... 20 - 22
Logisty ..... 6, 20 - 22
Ludec 29
Luminis Service 26
Manumesure 19
Mecatraction 32
Ministère du logement 7
Performance in Lighting 29
Petitjean 12
Petitjean / Tecnopali Lighting 29
Philips 29
Picard 26
Planet-Wattohm 31
Recylum ..... 20 - 22
Rexel 6, 24
Schneider Electric 24
Shüco 24
SMA 24
Socoda 8
Spirec 25
Stiebel Eltron 8
Syndicat des Energies Renouvelables 40
Tecnopali Lighting / Tecnopali Group 12
Téhalit 6
Theben 7
Thorn 8, 29
Turbotronic 26
UFE 8
Union européenne 8
Urmet Captiv ..... 20 - 22
Wago 25
Wilo 24
Yokis 29
Yoko 14

électro magazine

SERVICE-LECTEURS

RAPIDE, SIMPLE ET GRATUIT...

Le service-lecteurs
"électro magazine"
rien de plus simple :
remplissez, cochez, envoyez*.

Les produits ou les services
présentés dans
"électro magazine"
vous intéressent ?

Cochez vite leurs numéros
sur le service-lecteurs ci-contre
et retournez-le à l'adresse indiquée
ou par fax. Votre demande sera
traitée dans les plus brefs délais
et vous recevrez ces informations
à votre domicile
rapidement et **gratuitement**.

* par courrier ou par fax : +33 (0)1 43 68 06 67

INDEX DES ANNONCEURS

électro magazine
n° 29 - juin-juillet 2009

HellermannTyton ..... 1ere de couv
Simon ..... 2ème de couv
Gewiss ..... 3ème de couv
Eaton ..... 4ème de couv
ABB 9
Ades 18
Adka 27
Aiphone 33
BEG 34
CAE 37
Catu 35
CDVI 4
Chauvin-Arnoux (Métrix) 7
Courant 13
Dehn 39
HellermannTyton 11
Nexans 17
Socomec 36
Theben 23
Triveneta Cavi 38

SERVICE-LECTEURS électro magazine n° 29

Remplissez, cochez, envoyez...
A renvoyer par courrier ou par fax : 01 43 68 06 67

Affranchir au tarif en vigueur. Merci

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
21	23	23	24	25	26	27	28	29	30
31	32	33	34	35	36	37	38	39	40
41	42	43	44	45	46	47	48	49	50

électro magazine

Service-lecteurs
62, quai des Carrières
94220 - Charenton-le-Pont

N'oubliez pas d'indiquer votre adresse au verso de cette carte.

électro magazine Service-Lecteurs — électro magazine

adresse : ☐ professionnelle ☐ privée

électro magazine n° 29 - SL

Nom : .....
Prénom : .....
Société : .....
Adresse : .....
.....
.....
.....
Code Postal : |_|_|_|_|_|
Ville : .....
Téléphone : .....
Fax : .....
e-mail : .....
Code NAF / APE |_|_|_|_|

COCHEZ UNE SEULE CASE PAR RUBRIQUE, MERCI

ACTIVITÉ PRINCIPALE DE L'ENTREPRISE

Fabricants, importateurs
A1 ☐ Matériel électrique
A2 ☐ Automatisme
A3 ☐ Tableautier

Utilisateurs
B1 ☐ Industrie
B2 ☐ Tertiaire
B3 ☐ Transport
B4 ☐ Administration, Collect. locales
B5 ☐ Autre : .....

Installation / Maintenance
C1 ☐ Industrie
C2 ☐ Tertiaire
C3 ☐ Électricité habitat
C4 ☐ Artisan électricien

Prescripteurs
D1 ☐ B.E, ingénierie, conseil
D2 ☐ Bureau contrôle technique
D3 ☐ Architecte
D4 ☐ Production, distribution d'électricité
D5 ☐ Distribution matériel électrique
D6 ☐ Enseignement, formation
D7 ☐ Recherche
D8 ☐ Autre : .....

VOTRE SERVICE

E1 ☐ Direction générale
E2 ☐ Études, R&D
E3 ☐ Commercial, marketing
E4 ☐ Production
E5 ☐ Maintenance
E6 ☐ Automatisme
E7 ☐ Travaux neufs
E8 ☐ Achats
E9 ☐ Documentation
E10 ☐ Enseignement, formation
E11 ☐ Autre : .....

VOTRE FONCTION

F1 ☐ PDG, DG, Gérant, Dir. établiss.
F2 ☐ Directeur, Chef de service
F3 ☐ Ingénieur, Cadre
F4 ☐ Technicien, employé
F5 ☐ Enseignant, formateur

EFFECTIF SALARIÉ DE L'ENTREPRISE

G1 ☐ 1 à 10
G2 ☐ 11 à 50
G3 ☐ 51 à 300
G4 ☐ 301 à 1000
G5 ☐ 1001 à 5000
G6 ☐ plus de 5000

Afin de suivre toute l'actualité de la filière électrique...

abonnement

☑ **OUI, je m'abonne à**

électro magazine
Le magazine de la filière électrique

L'abonnement annuel comprend 9 parutions.

- France : 1 an, 65 € TTC - (dont T.V.A 19,6 %)
- Étranger : 1 an, 85 € HT, franco

A retourner sous enveloppe affranchie à :
électro magazine
62, quai des Carrières - 94220 - Charenton-le-Pont

N'oubliez pas d'indiquer votre adresse au verso de cette carte.

Je règle par :

☐ Chèque bancaire à l'ordre d'**AD.Com**

Facture à réception du règlement

☐ Virement à l'ordre d'**AD.Com**
CIC Paris Nation Entreprises
Compte N° 30066 10914 00010208501 10

électro magazine Service-Lecteurs

électro magazine

adresse : ☐ professionnelle ☐ privée

électro magazine n° 29 - SL

Nom : . . . . . .

Prénom : . . . . . .

Société : . . . . . .

Adresse : . . . . . .

. . . . . .

. . . . . .

. . . . . .

Code Postal : |_|_|_|_|_|

Ville : . . . . . .

Téléphone : . . . . . .

Fax : . . . . . .

e-mail : . . . . . .

Code NAF / APE |_|_|_|_|

COCHEZ UNE SEULE CASE PAR RUBRIQUE, MERCI

ACTIVITÉ PRINCIPALE DE L'ENTREPRISE

Fabricants, importateurs
- A1 ☐ Matériel électrique
- A2 ☐ Automatisme
- A3 ☐ Tableautier

Utilisateurs
- B1 ☐ Industrie
- B2 ☐ Tertiaire
- B3 ☐ Transport
- B4 ☐ Administ., Collect. locales
- B5 ☐ Autres utilisateurs

Installation / Maintenance
- C1 ☐ Industrie
- C2 ☐ Tertiaire
- C3 ☐ Électricité habitat
- C4 ☐ Artisan électricien

Prescripteurs
- D1 ☐ B.E, ingénierie, conseil
- D2 ☐ Bureau contrôle technique
- D3 ☐ Architecte
- D4 ☐ Production, distribution électricité
- D5 ☐ Distribution matériel électrique
- D6 ☐ Enseignement, formation
- D7 ☐ Recherche
- D8 ☐ Autre : . . . . . .

VOTRE SERVICE
- E1 ☐ Direction générale
- E2 ☐ Études, R&D
- E3 ☐ Commercial, marketing
- E4 ☐ Production
- E5 ☐ Maintenance
- E6 ☐ Automatisme
- E7 ☐ Travaux neufs
- E8 ☐ Achats
- E9 ☐ Documentation
- E10 ☐ Enseignement, formation
- E11 ☐ Autre : . . . . . .

VOTRE FONCTION
- F1 ☐ Pdg, Dg, gérant, dir.etabliss.
- F2 ☐ Directeur /Chef de service
- F3 ☐ Ingénieur, Cadre
- F4 ☐ Technicien, employé
- F5 ☐ Enseignant, formateur

EFFECTIF SALARIÉ DE L'ENTREPRISE
- G1 ☐ 1 à 10
- G2 ☐ 11 à 50
- G3 ☐ 51 à 300
- G4 ☐ 301 à 1000
- G5 ☐ 1001 à 5000
- G6 ☐ plus de 5000

SERVICE-LECTEURS électro magazine n° 29

Remplissez, cochez, envoyez...
A renvoyer par courrier ou par fax : 01 43 68 06 67

Affranchir au tarif en vigueur. Merci

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
21	23	23	24	25	26	27	28	29	30
31	32	33	34	35	36	37	38	39	40
41	42	43	44	45	46	47	48	49	50

électro magazine

Service-lecteurs
62, quai des Carrières
94220 - Charenton-le-Pont

N'oubliez pas d'indiquer votre adresse au verso de cette carte.

électro magazine Abonnement - électro magazine

adresse : ☐ professionnelle ☐ privée

électro magazine n° 29 - Abt.

Nom : . . . . . .

Prénom : . . . . . .

Société : . . . . . .

Adresse : . . . . . .

. . . . . .

. . . . . .

. . . . . .

Code Postal : |_|_|_|_|_|

Ville : . . . . . .

Téléphone : . . . . . .

Fax : . . . . . .

e-mail : . . . . . .

Code NAF / APE |_|_|_|_|

COCHEZ UNE SEULE CASE PAR RUBRIQUE, MERCI

ACTIVITÉ PRINCIPALE DE L'ENTREPRISE

Fabricants, importateurs
- A1 ☐ Matériel électrique
- A2 ☐ Automatisme
- A3 ☐ Tableautier

Utilisateurs
- B1 ☐ Industrie
- B2 ☐ Tertiaire
- B3 ☐ Transport
- B4 ☐ Administ., Collect. locales
- B5 ☐ Autres utilisateurs

Installation / Maintenance
- C1 ☐ Industrie
- C2 ☐ Tertiaire
- C3 ☐ Électricité habitat
- C4 ☐ Artisan électricien

Prescripteurs
- D1 ☐ B.E, ingénierie, conseil
- D2 ☐ Bureau contrôle technique
- D3 ☐ Architecte
- D4 ☐ Production, distribution électricité
- D5 ☐ Distribution matériel électrique
- D6 ☐ Enseignement, formation
- D7 ☐ Recherche
- D8 ☐ Autre : . . . . . .

VOTRE SERVICE
- E1 ☐ Direction générale
- E2 ☐ Études, R&D
- E3 ☐ Commercial, marketing
- E4 ☐ Production
- E5 ☐ Maintenance
- E6 ☐ Automatisme
- E7 ☐ Travaux neufs
- E8 ☐ Achats
- E9 ☐ Documentation
- E10 ☐ Enseignement, formation
- E11 ☐ Autre : . . . . . .

VOTRE FONCTION
- F1 ☐ Pdg, Dg, gérant, dir.etabliss.
- F2 ☐ Directeur /Chef de service
- F3 ☐ Ingénieur, Cadre
- F4 ☐ Technicien, employé
- F5 ☐ Enseignant, formateur

EFFECTIF SALARIÉ DE L'ENTREPRISE
- G1 ☐ 1 à 10
- G2 ☐ 11 à 50
- G3 ☐ 51 à 300
- G4 ☐ 301 à 1000
- G5 ☐ 1001 à 5000
- G6 ☐ plus de 5000

électro magazine
Le magazine de la filière électrique

n° 29 - juin-juillet 2009

électro magazine - AD.Com
Siège social : 4, avenue Claude Vellefaux
75010 - Paris

Edition : 62, quai des Carrières
94230 - Charenton-le-Pont

Directeur de la publication :
Alain Maugens
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43
Fax : +33 (0)1 43 68 06 67
e-mail : adcom.alain@wanadoo.fr

RÉDACTION

Directeur de la rédaction
- Alain Gittinger

Rédacteur en chef :
- Michel Laurent

Journalistes :
- Isabelle Arnaud
- Jean-Claude Festinger
- Roland Kuschner

PUBLICITÉ
Secrétariat de publicité :
Géraldine Dumortier
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43
Fax : +33 (0)1 43 68 06 67
e-mail : geraldine@electromagazine.fr

ABONNEMENTS
AD.Com
62, quai des Carrières
94230 Charenton-le-Pont
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43
Fax : +33 (0)1 43 68 06 67
e-mail : ad-com2@wanadoo.fr

REALISATION
Conception graphique / mise en pages
AD.Com
94220 Charenton-le-Pont - France

Dépôt légal : juin 2009
IMPRESSION :
Techniques et Impressions
8, rue de Lisbonne
93561 - Rosny-sous-Bois Cedex

© La reproduction et l'utilisation, même partielle, de tout article (communications techniques, documentations) extrait de la revue "électro magazine" est rigoureusement interdite, ainsi que tout procédé de reproduction mécanique, graphique, chimique, optique, photographique, cinématographique ou électronique, photostat-tirage, photographie, microfilm,...
Toute demande d'autorisation pour reproduction, quel que soit le procédé, doit être adressée à la publication.

Service abonnement

Pour vous abonner

L'abonnement annuel comprend 9 parutions.

- **France :**
1 an, 65 € TTC,
(dont T.V.A 19,6 %)
- **Étranger :**
1 an, 85 € HT, franco

Renseignements : AD.Com
"électro magazine"
62, quai des Carrières
94230 Charenton-le-Pont
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43
Fax : +33 (0)1 43 68 06 67

www.electromagazine.fr

Prix au numéro : 8.00 € TTC

CONTINUITE DE SERVICE ET EFFICACITE CONTROLEE

NOUVELLE VERSION DISPONIBLE

4P

ReStart Autotest PRO 4P

Autotest 4P

ReStart Rd PRO 4P

ReStart Rm PRO 4P

ReStart Autotest 2P

ReStart

ReStart Rd 2P

ReStart Rm TOP 4P

ReStart Rd PRO 2P

ReStart Rm 2P

ReStart Rm PRO 2P

2P

www.gewiss.fr

Restart, en cas de déclenchement de l'interrupteur différentiel ou du disjoncteur différentiel, rétablit l'alimentation électrique rapidement, mais seulement après avoir vérifié l'état d'isolement de l'installation électrique.

Autotest, grâce à sa logique de contrôle innovante, est innovante, est capable de tester périodiquement le fonctionnement du relais de déclenchement différentiel, de manière totalement automatisée et sans jamais couper l'alimentatiron de l'installation.

Gewiss France
1 Rue du Rio Salado - BP 113 - 91044 Les Ulis Cedex
Tel : +33(0)1 64 86 80 80 - fax : +33 (0)1 64 86 80 88 - gewiss@gewiss.fr

GEWISS

Ce qui change chez MGE Office Protection Systems ?

EATON
Powering Business Worldwide

www.eatonpower.eu/fr
onduleurfrance@eaton.com

... Un petit plus qui fait toute la différence.

Votre marque préférée d'Onduleurs devient Eaton.

Qualité, service et support sont toujours au rendez-vous. Avec maintenant en plus, le savoir-faire et l'expertise d'une entreprise mondiale.